



Кузбасс

Специальный выпуск, посвященный Дню работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности



С праздником, аграрный Кузбасс!



Земной поклон

Уважаемые кузбассовцы! Каждую осень, когда собран и уложен в закрома урожай, когда животные обеспечены кормами на долгую зиму, мы отмечаем один из самых главных общенародных праздников – День работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности.

У нас есть все основания встретить праздник в хорошем настроении. Мы выиграли битву за хлеб, несмотря на то, что природа устроила нам экзамен на прочность: в одних районах все лето стояла африканская жара, поля были выжжены, другие районы залило дождем. Но кузбасские хлеборобы совершили подвиг – противопоставили капризам природы опыт, передовые приемы агротехники, слаженность действий и взаимовыручку.

«Ешь, пей свое, кузбасское, российское!» – под таким девизом прошли 2015-2016 годы. Как известно, в отношении России введены санкции многими странами, они надеялись тем самым подорвать нашу экономику, но получилось наоборот. Мы стали развивать собственное производство. Наш президент В.В.Путин, поздравляя сельских тружеников с праздником, отметил рекордный урожай зерновых – больше 115 миллионов тонн. В этом году, по мнению специалистов, Россия станет крупнейшим экспортером зерна в мире.

Кузбасским хлеборобам тоже есть чем гордиться. На протяжении нескольких лет они стабильно держат планку – свыше миллиона тонн зерна. В 2016 году мы собрали 1,07 миллиона тонн. Кузбасс – с хлебом!

Урожайность зерновых в среднем составила 17,7 центнера с гектара. По этому показателю мы опережаем наших соседей. В «золотой кузбасский миллион» наибольший вклад внесли районы: Промышленновский – 138,6 тысячи тонн, Ленинск-Кузнецкий – 114 тысяч тонн, Топкинский –

97,1 тысячи тонн. Самая высокая урожайность получена в Прокопьевском районе – 22,7 центнера с гектара.

Собран хороший урожай картофеля и овощей – 704 тысячи тонн картофеля, 233 тысячи тонн капусты, моркови, свеклы, лука и др. Это удовлетворит все наши потребности. Есть успехи в выращивании новой для нас культуры – рапса. Собрано 70,5 тысячи тонн, это в два раза больше, чем в прошлом году. По данным Минсельхоза РФ, Кузбасс вошел в число самых крупных производителей рапса в стране.

Одна из главных задач – увеличение производства молока. По итогам года будет надоена 381 тысяча тонн, почти на тысячу тонн больше уровня прошлого года. Прибавили и по продуктивности – надою на одну фуражную корову составит 4,6 тонны, на 100 кг больше, чем в прошлом году. Однако наша потребность – 575 тысяч тонн молока, поэтому 194 тысячи тонн пока завозим. Задача увеличения производства молока остается и на следующий год.

Производство мяса составило 134,8 тысячи тонн, это на 3,8 тысячи тонн больше, чем год назад. При этом завозим 63 тысячи тонн. Задача – выйти к 2020 году на полное самобеспечение мясом и мясопродуктами.

В этом году мы полностью обеспечили себя куриным мясом и яйцом. Продолжаем развивать новое направление – овцеводство. За пять лет поголовье овец и коз выросло на 22,4 тысячи. А за восемь месяцев этого года прирост составил 6,4 тысячи голов.

Увеличиваем производство рыбы. Если в прошлом году насчитывали 15 рыбопроизводных хозяйств, то в этом году уже 36. Они произвели более 1,3 тысячи тонн рыбы.

В этом году кузбасские пищевики и фермеры привезли с агропромышленной выставки «Золотая осень» 15 золотых

и 4 серебряные награды. В течение всего года мы проводили традиционные продовольственные ярмарки, на них производители предлагали землякам всё лучшее, свежее, качественное. Цены по традиции устанавливались ниже рыночных на 10-15 процентов.

Помогаем развиваться дачникам. Кузбасс один из немногих регионов, где дачные кооперативы полностью освобождены от налога на землю. Отсылали более 470 км дорог в садоводческих товариществах, безвозмездно установили больше 300 контейнеров. 60 выездных мобильных офисов работали по оформлению земли и недвижимости.

Сделано немало. Впереди задачи сложнейшие. Уверены, все вместе мы преодолеем трудности, сможем обеспечить высококачественной продукцией не только себя, но и вывозить ее за пределы области.

Спасибо вам, уважаемые труженики, за то, что остаетесь верными священному долгу хлеборобов. Низкий поклон за ваш нелегкий труд, за бессонные ночи, за тепло и щедрость сердец, которые вы отдаете людям вместе с плодами своего труда.

Желаем вам крепкого здоровья, новых успехов в добрых делах, мира и благополучия в ваших домах.

Счастья и радости вам и вашим близким!

С уважением,

губернатор Кемеровской области

А.Г. Тулеев,

председатель Совета народных депутатов

Кемеровской области

А.В. Синицын,

главный федеральный инспектор

по Кемеровской области

И.В. Колесников.

Двойной прыжок

Ровно год назад в таком же праздничном материале на этом же газетном месте мы рассказывали, что компания «Агро» (производитель посевных комплексов «Кузбасс», «Томь», «Борон», граблей и другой сельхозтехники) увеличила объем производства в 2015 году на 70% и в 2016-м намерена сохранять темпы, дабы как минимум удвоить рост по сравнению с 2014 годом. Докладываем: эта цель достигнута. Еще мы писали, что «Агро» решила на беспрецедентный по нынешним временам шаг: построить новый цех. И это строительство сейчас в самом разгаре.



■ ПК «Кузбасс-15,8».

2016 год стал вообще фактически «взрывным» по части новых проектов. В июне в селе Тамбар Тисульского района на базе ИП Александра Куприянова состоялся семинар-презентация новой техники от «Агро», в котором приняли участие более двадцати руководителей дилерских компаний ООО «Агро» со всей России, руководители и специалисты хозяйств Кемеровской области и департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности. Им были представлены сразу несколько новейших разработок от «Агро» – опытный образец культиватора «Кузбасс-15,8», зубовая и пружинная бороны шириной 24 метра, а также только что отсеевшийся в хозяйстве Куприянова с результатом 2100 га посевной комплекс «Кузбасс-Т 12,2» – абсолютная новинка, самая широкая модификация наиболее популярной сегодня модели ПК гибридной технологии обработки почвы (минимальная плюс нулевая обработка).

Презентация была признана успешной и крайне полезной – особенно для дилеров, большинство из которых увидели друг друга впервые, познакомились, обменялись опытом и с новыми знаниями разъехались наращивать продажи.

А почти 16-метровый культиватор вскоре «вошел в состав» еще одной новой машины – ПК «Кузбасс-15,8», опытный образец которого был испытан в августе на севозимой ржи в поле Ленинск-Кузнецкого племзавода. Было засеяно 160 га – немного, но достаточно для испытаний. Сегодня машина дорабатывается, генеральный директор ООО «Агро» Александр Альтерготт рассчитывает запустить ее в производство в 2017 году и к весне реализовать первые серийные экземпляры самого широкого посевного комплекса из большого семейства ПК «Кузбасс» (более двух десятков модификаций). И это будет, кстати, вообще самый широкий из отечественных посевных комплексов.

– Такие темпы роста производства, появление большого количества новых разработок в короткие сроки, строительство цеха стали возможными во многом благодаря реальной государственной поддержке сельхозмашиностроения, – считает Александр Александрович. – Конечно, это всё было в наших планах, и мы бы их так и так реализовали, но не столь быстро, видимо.

Альтерготт говорит о так называемой «программе-1432», названной по номеру Постановления правительства РФ, принятого в конце 2013 года. Схема господдержки проста и уникальна для России: производители сельхозтехники продают сельчанам продукцию со скидкой, которая затем компенсируется им из федерального бюджета. В 2014 году скидка была 15-20%, затем увеличилась до 25-30%. Фактически это поддержка не столько сельхозмашиностроения, сколько сельского хозяйства.

Результат превысил на-

лучшие ожидания: не только в ООО «Агро», но и на других предприятиях сельхозмашиностроения России производство в течение двух лет выросло в полтора-два раза, а кое-где даже и в три. Как сказал на недавнем агротехническом форуме в Москве гендиректор компании «Ростсельмаш» Валерий Мальцев, сегодня «мимо» программы-1432 «проходят» только 6% сделок по поставкам сельхозтехники. 6% – это, видимо, сельхозпроизводители, не входящие в структуру Минсельхоза – опытные хозяйства учебных заведений, подсобные хозяйства промышленных предприятий, воинских частей и исправительных учреждений. Все остальное сельское хозяйство страны работает в рамках программы.

Над которой, впрочем, собрались весьма реальные и густые тучи. Дело в том, что федеральный бюджет сильно задолжал сельхозмашиностроителям. В целом по стране, как сказал Мальцев на форуме, на начало октября

техники потребителям отгружено на 15 миллиардов рублей, а субсидий выплачено всего около 10 миллиардов. Федеральная задолженность перед компанией «Агро» – почти четверть общей стоимости поставленной за девять месяцев техники.

– Получается, что мы, работая в долг, кредитую государство, – говорит Александр Альтерготт. – В прошлом году было то же самое, потом нам долги вернули. Как будет нынче, трудно сказать.

В следующем году объем федеральных субсидий по поддержке сельхозмашиностроения будет, как планируется, равен нынешнему уровню, то есть 9,8 миллиарда рублей. Понятно, что этого совершенно недостаточно при темпах, которые набрали производители сельхозтехники.

По мнению специалистов, высказанному на агротехническом форуме, скорее всего, правительство снизит уровень господдержки до 15-20 процентов. В этом случае, считает Альтерготт, и спрос на технику снизится примерно на 10-15% – во всяком случае, в первой половине года.

Что совершенно не значит, что «Агро» свернет начатые проекты, говорит генеральный директор компании. Работа продолжается. Новый цех, к примеру, уже обрел крышу, ведутся монтажные работы внутри здания, подводятся коммуникации, вот-вот начнется электромонтаж, закуплена большая часть необходимого и самого современного оборудования, идет подготовка к пусконаладочным работам. Все будет закончено по плану. Несмотря ни на что.

Александр Шрайбер.

Главное, что завтра – будет!

Елена Жидкова на должность заместителя губернатора по агропромышленному комплексу была назначена в самом начале посевной. Накануне праздника аграрного Кузбасса она ответила на вопросы «Кузбасса»

– Елена Анатольевна, очевидно, прошедшие полгода стали для вас периодом ознакомления с АПК? Ваши первые впечатления?

– Да, это был очень важный период. Главное впечатление – у нас в Кузбассе в сельском хозяйстве работают замечательные люди. Когда меня спрашивают, что есть хорошего в моей работе, так и отвечаю: я столько хороших людей узнаю!

Конечно, понимаю, что знаю не всех и выводы делаю лишь по тем, с кем уже встречалась. Возможно, мне просто повезло, но это люди, с которыми сельское хозяйство не пропадет. Они не просто вкладывают деньги и извлекают прибыль. Люди живут этим, им это нравится, они испытывают удовольствие, рассказывая, как у них растет та или иная культура и что они делают, чтобы улучшить жизнь у себя на селе.

– Они хвалились или больше говорили о проблемах?

– Нет, не хвалился никто. Многие старались рассказать о проблемах, о сложностях. Мне кажется, важно, что они обращались в надежде на помощь. Большинство вопросов не решить в два счета, но, по крайней мере, они запущены в работу.

– То есть в целом ваши ощущения от сельского хозяйства позитивны?

– Конечно. Когда есть что делать, куда стремиться, есть перспективы – это позитивно. Познакомилась с большим количеством успешных хозяйств, опыт которых, безусловно, нужно распространять и на весь АПК Кузбасса.

– Бывают проблемы системные, бывают – помельче. Какие звучали чаще?

– Основной вопрос, который снял бы очень многие проблемы, – финансирование. Говорили: если бы нам денег побольше, мы прикупили бы новой техники, соответственно, увеличились бы скорость уборки урожая, смогли бы экономить на топливе... Проблема адекватная, решение ее позволяет решить и целый ряд других вопросов. К сожалению, она не решается моим директивным решением. Но никто не просил: дай денег, а то у нас их нет.

Сформулировать вопросы агросообщества – одна из моих функций. Понять, что нужно хозяйствам, найти возможные пути решения. Есть вопросы, которые касаются федерального законодательства, например, как фермеру участвовать в торгах, чтобы поставлять в соседнюю школу свою продукцию. Есть серьезный шанс, что победит не тот, кто предоставляет более качественную продукцию, а недобросовестный производитель, который экономит на качестве. Эту проблему мы обсуждали с департаментом образования, но и она быстро не решается.

– Если кратко, какие задачи ставите перед собой вы?

– Сделать так, чтобы сельское хозяйство имело темпы, положительную динамику развития. Затем – чтобы соблюдался баланс всех интересов, не допускалось ущемления интересов аграриев. Чтобы на фоне других регионов кузбасский агропром занимал достойное место. Чтобы мы были конкурентоспособными, на хорошем счету. Чтобы Кузбасс производил достаточное количество качественной продукции и стал регионом, способным



себя полностью прокормить качественными продуктами питания.

– Ваша кандидатская называлась «Формирование устойчивых механизмов развития промышленных предприятий региона»...

– ...на примере шахт ОАО «Кузбассуголь».

– Можно ли ее выводы распространить и на сельское хозяйство?

– У меня в кандидатской частью механизма устойчивого развития рассматривался узел неплатежей. На тот момент неплатежеспособность предприятий, взаимозачеты, бартеры и все, что к этому приводит, было большой проблемой. Сейчас у сельхозтоваропроизводителей тоже есть проблема неплатежей, задолженности как кредиторской, так и дебиторской. Это экономика, она одинакова и для шахтеров, и для сельского хозяйства. Но сейчас все предприятия понимают, что задолженность по налогам недопустима, по зарплате – недопустима, поставщикам – встречается, потому что здесь бизнес сезонный, многие получают удобрения или семена под расчет с будущего урожая. Это все влияет на конечный финансовый результат, но погода, мне кажется, в нашем случае сейчас влияет больше.

– Какие направления сельхоздеятельности вы считаете наиболее интересными сегодня?

– Это рапс. Он дал в этом году достаточно серьезные прибыли, многие хозяйства, учитывая этот положительный опыт, будут возделывать его и на следующий год. Хочется верить, что они будут возделывать его правильно, по технологии, и тоже получат хорошие результаты. Рапс – очень перспективная культура для сельского хозяйства Кузбасса. Очень перспективно молочное животноводство, производство рыбы, переработка... Какие еще? Мне кажется, любое из направлений в сельском хозяйстве перспективно, если им заниматься грамотно, если соблюдать технологию выращивания.

но понять, поддержать, чтобы совсем не опустили руки и не довели предприятие до крайней точки. И научить других на чужих ошибках. Конечно, мы должны работать с каждым конкретным таким хозяйством или фермером, не дать им пройти точку невозврата. И я смотрю, нашим районным управлениям сельского хозяйства это в основном удается. Но это жизнь, есть успешные и неуспешные, так в любом бизнесе. Другое дело, когда кто-то ушел из агробизнеса, а новый не пришел. Тогда возникает вопрос брошенных земель, людей, оставшихся без работы, поэтому очень велика роль преемственности, которая не всегда срабатывает. Есть такие грустные примеры, и, видимо, это плата за успех других.

– Вы, конечно, в курсе кадровых проблем агропрома? Ведь это сегодня беда даже для сильных предприятий.

– Такая проблема есть, и она, может быть, даже важнее, чем дефицит финансов. Отсутствие средств – вещь правильная. Их можно заработать, перенять, а кадровую проблему ничем не перекрыть; если нет кадров, то даже при деньгах их не всегда найдешь. К счастью, сельхозинститут эту проблему понимает сейчас более остро, обещает не просто готовить специалистов – агрономов, зоотехников или инженеров, а готовить так, чтобы они хотели работать в селе и никуда не убежали. Да, это трудно – работать по семь дней в неделю, как в сельском хозяйстве. Но все успешные люди работают в таком ритме, это нормально.

Для решения проблемы кадров нужна интересная работа и достойная зарплата, и жизнь в деревне не хуже, чем в городе. Президент Российской Федерации, поздравляя сельчан с праздником, сказал, что мы будем продолжать заниматься улучшением уровня жизни на селе. И мы в Кузбассе по решению губернатора этим, безусловно, тоже занимаемся. У нас есть целевая программа устойчивого развития сельских территорий, по которой в прошлом году было получено финансирование на 2016 год. Сделали газ, воду, фельдшерско-акушерский пункт, детские площадки в девяти территориях. Это часть работы по развитию инфраструктуры на селе. Да, к сожалению, это малая крупица того, сколько надо сделать. Но она решается, пусть не так быстро, как хочется.

– Думаю, сегодня те, кто работает в сельском хозяйстве, хотели бы услышать ваш прогноз о будущем...

– Начнем с того, что завтра – будет. Это уже хорошо. Будет завтра, будет работа, пусть будет мир, и мы сами сможем принимать управленческие решения, делать выводы, покупать, продавать. У нас будет выбор, оставаться в сельском хозяйстве или нет. Возможность выбора – это уже хорошо, и это – одна из составляющих счастья, я на этом настаиваю. А если получать 400 евро помощи на гектар, тогда вообще скучно будет жить, потому что думать будет не о чем!

Мне бы хотелось, чтобы люди получили удовольствие от жизни и работы на селе. Чтобы любили землю, свое дело, не искали виноватых во всем. Чтобы были довольны собой в первую очередь и тем, что делают. И тогда вокруг будет больше счастливых людей. А счастье сельчан – тоже одна из моих задач. Я не могу всех им обеспечить, но хочу им его пожелать!

– Но многие сегодня утверждают, что, например, мясное животноводство – убыточно, да и животноводство в целом дает не больше 10 процентов рентабельности, а этого не хватает на развитие...

– Да, для серьезного развития этого недостаточно. Но надо понять, почему низкая рентабельность. Скорее всего, потому, что высокие затраты. Значит, нужно искать способы их снижения. Некоторые, например, чтобы снизить затраты, заготавливают корма для своих животных сами. Но во время одной из встреч руководитель хозяйства переубеждал меня, что ему намного дешевле корма купить и привезти, чем вкладываться в технику, в семена, в обработку полей и еще иметь риск неурожая. Поэтому это выбор каждого хозяйства. Но некоторые, я уверена, и в мясном животноводстве имеют прибыль и доход, достаточные не только для жизни, но и для развития. Например, СПК «Чистогорский» вошел в топ-10 сельскохозяйственных предприятий страны по уровню показателя рентабельности!

– В сельском хозяйстве есть какой-то процент успешных хозяйств, две трети таких, кто не жирует, но более-менее сводит концы с концами, и есть остальные 15 процентов, которые находятся на грани...

– Думаю, такой расклад есть в любом бизнесе. Но про эти 15 процентов, которые ходят по краю, надо понять: не случайно ли они попали в сельское хозяйство? Может, если не получается – надо просто выйти? Бывает такое: не повезло, попали в засушливый год, либо случился какой-то форс-мажор, не могут подобрать кадры, не смогли своевременно рассчитаться с банком и попали под пени и штрафы... Таких негативных факторов масса, не только в сельском хозяйстве, здесь добавляется разве что погода опять. Ну, не повезло. В других условиях у них мог быть совершенно другой результат, может, даже лучше, чем у сильных... Такие хозяйства очень важ-

Последние несколько лет стали для сельского хозяйства Яшкинского района временем подъёма. Здесь активно развивается один из самых прогрессивных и современных агрокомплексов страны. Благодаря передовым технологиям и оборудованию, используемым в работе, эта территория может похвастаться высокими урожаями. Стремительное и планомерное развитие крупного сельхозпредприятия поможет подняться и мелким аграриям. О том, что уже сделано для развития яшкинского сельскохозяйственного сектора и что будет дальше, рассказывает глава района Сергей Фролов.



Яшкинский агропрогресс

Навести порядок на земле

– Став главой района и начав вникать в дела, я особое внимание обратил на сельское хозяйство. Стало ясно, что в этой отрасли нужно наводить порядок, – говорит Сергей Владимирович. – И мы этим активно занялись. Уже очень много мероприятий проведено для того, чтобы наладить работу аграрного сектора.

Какие конкретно шаги были предприняты?

– В первую очередь, провели полную инвентаризацию земель сельскохозяйственного назначения. Этого в районе не делали десять лет. Работа шла три месяца, специалисты объехали все поля, посмотрели, что с ними происходит. И теперь нам известно, сколько земель в наличии есть, как и кем они используются. Сейчас делаем межевание. Второй шаг – реформировали службу сельского хозяйства. Было управление сельского хозяйства, в котором работали два специалиста, да и те в отчётах погрязли. Мы сделали отдел сельского хозяйства и продовольствия, который возглавил молодой специалист, имеющий опыт ведения личного КФХ, знающий сферу изнутри.

А что с заброшенными землями делаете?

– Вводим в оборот, приводим в порядок. Предприятие «КДВ Агро», которое и занялось этими землями, приобрело специальное оборудование – мульчатор, с его помощью раскорчёвывают поля. Агрегат, идя по полю, выдёргивает молодую поросль и перерабатывает её в щепки, попутно удобряя землю. Такого у нас в районе не делали четверть века.

Агрохолдинг разрастается

– В последние несколько лет Яшкинский район бьёт рекорды по урожайности картофеля. Как этого удалось достичь?

– Безусловный лидер в этой отрасли у нас уже упомянутое «КДВ Агро» – дочернее предприятие холдинга «КДВ Групп». Они выращивают картофель для собственных нужд – про-



изводства чипсов. На полях высаживают элитные семена, выведенные и апробированные на собственных экспериментальных полях. С каждым годом увеличиваются посевные площади. В нынешнем году засеяли 1320 га, в следующем планируют 2000. А суперсовременная техника и овощехранилища позволяют свести к минимуму потери урожая при уборке и хранении.

Помимо этого какие ещё предприятия могут похвастаться применением современных технологий?

– Холдинг «КДВ» активно внедряет в Яшкинском районе крупные инвестиционные проекты. В 2017 году достроят тепличный комплекс – на десяти гектарах будут выращивать овощи, зелень и грибы. Уже в конце этого месяца должны в тестовом режиме запустить мельничное производство объёмом 400 тонн зерна в сутки. Стоимость проекта – почти два миллиарда рублей, таких за Уралом больше нет.

А рабочие места эти предприятия добавляют?

– Да, в тепличном комплексе будет около девяноста рабочих мест, а в мельничном – около сотни. На работу в оба предприятия будут принимать в первую очередь жителей района. Об этом мы договорились с руководителями. Поможет в подборе кадров и наша служба занятости, которая будет обучать специалистов.

Помощь на деле

– Как развитие крупного холдинга поможет мелким сельхозпредприятиям?



– Наши крестьянско-фермерские хозяйства смогут принять непосредственное участие в развитии мельничного производства. С руководством предприятия мы договорились, что на переработку будут принимать зерно у яшкинских фермеров, для которых появится хорошая возможность зарабатывать дополнительные средства на своё развитие.

А со стороны власти фермерам какая-то поддержка оказывается?

– Конечно. Мы стараемся помогать им во всём, очень приветствуется появление новых хозяйств. Буквально водим за руку сельхозпредпринимателей. Сейчас в районе четыре недавно образованных КФХ, которые впоследствии вполне могут вырасти до крупных. К сожалению, с финансовой поддержкой дело обстоит сложно, но мы им помога-

ем консультациями, направляем в нужное русло. Со всеми идёт планомерная кропотливая работа – вывозим на сельскохозяйственные выставки, проводим семинары, помогаем получить займы.

Какие у района планы на будущее?

– Добиться стопроцентного использования сельскохозяйственных земель, полноценного становления крупного агрохолдинга и развития мелких хозяйств. Конечно, время трудное, но Яшкинский район голову не опускает, наоборот, стараемся развиваться, поднимать село. Это для нас задача номер один. Я хотел бы, пользуясь случаем, от всего Яшкинского района поздравить всех аграриев области с профессиональным праздником, пожелать отменных урожаев, постоянного развития, успехов в развитии сельского хозяйства.

// ЦИФРЫ

- Численность населения в районе – 29,5 тысячи человек. Доля городского населения – 48,3 процента. Плотность населения 9,2 человека на 1 квадратный километр.
- Общая площадь района – 3,5 тысячи квадратных километров, из них 0,7 тысячи квадратных километров – сельскохозяйственные угодья.
- В административно-территориальный состав входят: посёлок городского типа Яшкино, десять сельских поселений и 52 сельских населённых пункта.
- В Яшкинском районе пять крупных сельскохозяйственных предприятий: ООО «АПФ Скорморошка», ООО «Северная», ООО «Зернопереработка», ООО «КДВ Агро» и Яшкинский техникум технологий и механизации, который также занимается сельскохозяйственными работами, и четыре крестьянско-фермерских хозяйства: Ю. Губерт, Л. Запысовой, А. Савосина, Е. Хвосторезова.
- За 2015 год во всех категориях хозяйств произведено валовой продукции на 1821,2 млн рублей, в том числе продукции растениеводства – на 943,2 млн рублей, животноводства – на 878,0 млн рублей.
- Сельскохозяйственные предприятия занимают в общем объёме производства продукции 53,5 процента, фермерские – 3,2 процента, личные подсобные хозяйства – 43,3 процента.
- Общая площадь сельскохозяйственных угодий района составляет 101,2 тысячи гектаров. Удельный вес пашни в сельхозугодьях составляет 58 процентов (средний показатель по области – 58,7 процента). Площади зерновых по району – 9540 гектара (1,6 процента в структуре зерновых Кемеровской области).
- В 2016 году урожайность зерновых культур (в амбарном весе) составила 13,6 центнера с гектара.

От фермы до прилавка

Не пропасть поодиночке

Честно говоря, для меня 25-летие крестьянского хозяйства Волкова – очень серьезное событие. Много лет слежу за его развитием, мне интересно было бы писать, как, начав буквально с нуля, оно выросло до размеров холдинга; как, снижая риски получения от поставщиков некачественного сырья для колбас, приобрело две птицефабрики; как, не желая зависеть от прихотей сетевиков, создало собственную торговую сеть. Спросить, что Анатолий Волков, основатель и идеолог холдинга, считает самым главным на этом пути длиною в четверть века, какие видит риски – оставшиеся позади и ожидаемые впереди? Правда ли, что один в поле – воин? Что незаменимы – бывают?

Но Волков сказал определенно: за чем жить прошлым, настоящее важнее. Назвал проекты, наиболее важные для него сегодня: они больше, чем интересы отдельно взятого холдинга...

Вот цитата четырехлетней давности из разговора с Анатолием Волковым: «Кооперация для нас – понятие многогранное. С позиции производителя мяса, а у нас в холдинге две большие птицефабрики, нам интересна кооперация с фермерами, которые занимаются выращиванием зерна. К 2014 году нам будет необходимо 50 тысяч тонн кормов ежегодно, из них 25 тысяч тонн пшеницы. Сами заниматься ее выращиванием мы не будем, поэтому нам нужно два десятка надежных фермеров-поставщиков. Вот одна грань кооперации... Затем мы должны вырастить птицу, сделать продукцию и профессионально ее продать. Для этого мы расширяем свою розничную сеть. Если в ней помимо наших мяскоколбасных изделий будет предлагаться продукция других местных сельхозпроизводителей, это позволит нам увеличить собственное присутствие на местном рынке. А значит, не пропасть поодиночке, когда рынок подвергнется дальнейшей экспансии со стороны крупных сетей, которые придут в регион на волне ВТО уже со своими поставщиками. Это наиболее актуальная для нас сегодня грань кооперации».

Тема ВТО нынче как-то ушла с первых ролей, но обе эти грани кооперации получили воплощение в проектах фермерского кооператива «Калина-Малина» и в биокомпосте. О них и пойдет речь.

В одном флаконе

Общезвестна проблема утилизации отходов животноводческих и птицеводческих комплексов. На «Кузбасском бройлере», подразделении хозяйства Волкова, для решения этой проблемы начали... Впрочем, слово – Николаю Лапшину, директору Кемеровского НИИ сельского хозяйства, осуществляющего научное сопровождение проекта:

– Сегодня очень современна тема биологизации земледелия, органического земледелия. А в птицеводстве огромная проблема – утилизация отходов, в первую очередь куриного помета. И «Кузбасский бройлер» пошел по пути использования всех этих отходов без остатка. А у селянина стоит вопрос повышения эффективности гектара. За счет чего? За счет изменения агротехники, за счет внесения удобрений. Но можно использовать и органическое удобрение. Это серьезный шаг к получению экологически чистой продукции. Потому что, внося на поле те или иные элементы питания, мы порой работаем от фонаря. Есть общие рекомендации: внести столько калия, фосфора, еще чего-то – и сыплем. А когда работаем с органическими удобрениями, особенно с куриным пометом, вносить нужно очень тонко и осторожно, по научно обоснованным рекомендациям, учитывающим особенности конкретного поля, растения и агрономической зоны.

Технология изготовления органических удобрений не то чтобы уникальна, но она не имеет широкого распространения. Обычно оптимум ищут методом проб и ошибок, а «Кузбасский бройлер» пошел по пути научно обоснованного внесения органических удобрений. Лабораторные исследования – это раз. Мелкоделачные опыты – это два. Заключение научного учреждения – это три, оно делается учеными на основе исследований и опытов... Мы сегодня как говорим? Есть фермер. Есть институт. Есть «Кузбасский бройлер». И нам удалось завязать все эти три составляющие в тандем, чтобы это было выгодно всем. «Кузбасский бройлер» уходит от загрязнений окружающей среды, утилизирует отходы птицеводства, производит новый востребованный продукт. Фермер получает качественное органическое удобрение, экологическую продукцию и ее гарантированный сбыт в хозяйстве Волкова. Зерно, полученное с помощью органического удо-



■ Волковы – Анатолий и Артем, руководитель проекта «Калина-Малина».

брения, идет на корм птице, что, естественно, улучшает качество мяса птицы. А кузбассовцы получают к столу продукт более высокого качества...

Добавим к монологу Николая Лапшина, что удобрения уже применяются на полях фермеров Новокузнецкого, Беловского, Прокопьевского районов и что «Кузбасский бройлер» начал заключать со «своими» фермерами договоры на производство именно тех культур, которые ему нужны для производства кормов. Одна из них – голозерный овес, характеризующийся повышенным содержанием белка, новинка для кузбасских полей, активно продвигаемая сегодня институтом.

Цех по переработке помета для производства органических удобрений был запущен в работу в этом году, за сутки производит до 20 тонн удобрения. Как это делается? Если вкратце, то термофильные молочные бактерии разрушают белок, входящий в состав помета, а выделяемый аммиак переводят в соли органических кислот. Затем компо-

стируемая масса обогащается кислородом, из нее удаляются вода, углекислый и другие газы, подавляются патогенная микрофлора и личинки насекомых. Полученное удобрение фасуется – и готово к применению хоть на фермерских полях, хоть на грядках огородников.

– Эти удобрения работают! – подтверждает Николай Шаповал из Новокузнецкого района, один из фермеров, уже опробовавших новинку. – Там, где мы их применяли, урожай капусты почти вдвое выше, чем на другом поле. Но для меня важно, что мне не только продают удобрения, но и ко всему прочему покупают часть моей экологической капусты по достойной цене. Удобрение и рынок сбыта в одном флаконе – это хорошее предложение!

Через две с половиной тысячи лет

Всего два года назад открылась первая точка продаж фермерских продуктов «Калина-Малина», ныне возмужавшая до 15 специализированных отделов. Впрочем, так или иначе во всех волковских магазинах, а их по области под шесть десятков, продукты от «Калины-Малины» занимают достойное место. Проект прирос интернет-магазином и фермерским кафе, а полгода назад «Калина-Малина» открыла и первый самостоятельный магазин.

С самого начала ставка была сделана на качественную натуральную продукцию от мелких местных производителей, и сегодня число фермеров выросло до 65, а линейка продуктов – до шести с половиной сотен наименований. Ежемесячно «Кали-

на-Малина», по словам руководителя проекта Артема Волкова, закупает у фермеров продуктов на двадцать миллионов рублей.

С помощью «Калины-Малины» фермеры получили стабильный сбыт при условии качества выпускаемой ими продукции, желании развиваться и быть готовыми потакать любым гастрономическим прихотям кузбассовцев. Эти продукты – натуральные, экологические, именные (на каждой упаковке обязательно указывается фермер-производитель), эксклюзивные – нашли своего потребителя. К слову, эксклюзив – вообще волшебное слово для «Калины-Малины», открытой для экспериментов.

– Что самое интересное? – переспрашивает Артем Волков. – У нас каждый день есть интересные и яркие продукты, ведь в неделю мы проводим как минимум три широкие дегустации с десятком новинок. Например, сейчас знакомим с джемом сосновым, джемом с кедровым орехом. Очень интересные чаи. На этой неделе дегустировали пастилу... Хороши сосновые цукаты – когда берут сосновую почку и делают из нее такую сибирскую конфету... Медовый ассортимент – что ни возьми, всё для здоровья, всё круто...

Команда, продвигающая проект «Калина-Малина», молода, азартна и искренне уверена, что местные фермерские продукты могут сделать жизнь ярче, а здоровье – крепче. Не случайно один из принципов «Калины-Малины» – работать лишь с теми фермерами, которые применяют экологические технологии и не наносят вреда окружающей среде. Многие фермеры, почувствовав рынок и растущий интерес к своим йогуртам, сырам, сокам, выпечке, мясу, решаются расти и развиваться.

Год назад Артем Волков рассказывал «Кузбассу», что на просьбу продать калино-малиновую франшизу приходиться отказывать, поскольку пока нет ясности, что же должно в нее входить и сколько она может стоить. Теперь ясность появилась, франшиза включает в себя услуги от обучения персонала и подбора помещения до подбора местных поставщиков фермерской продукции. И теперь франшизу покупают не только в паре с волковской, но и отдельно. Под этим брендом продукты от местных фермеров уже продают в Новокузнецке и Новосибирске, Барнауле, Томске, Красноярске.

«Ты есть то, что ты ешь», – сказал когда-то Гиппократ. Если он был прав, то почти через две с половиной тысячи лет «Калина-Малина» со своими друзьями-фермерами и их продукты помогает кузбассовцам стать лучше.

Игорь Алехин.



■ Николай Шаповал и капуста, выращенная без нового удобрения и с ним.

// ПОСТСКРИПТУМ

Еще раз о 25-летию крестьянского хозяйства Волкова: никогда не верил, что незаменимых людей не бывает и что один в поле не воин.

Развиваться нельзя топтаться на месте

– Сергей Николаевич, каким год стал для хозяйства?

– Непростым. Сначала – локальные засухи, от которых серьезно пострадали посевы в нашей «Златозаре». Природа работает так, что свободное место должно быть занято. И если оно не занято культурным растением, то его займут сорняки. Что и случилось. Обработки полей не спасли: химичить можно лишь до определенного периода вегетации посевов, так что к уборочной сорняки благоухали, были сочные, зеленые.

– Но хоть озимые были в выигрыше? Хватило и влаги, и тепла?

– К сожалению, у нас они перезимовали на два с плюсом. Снег выпал позже, чем начались сильные ноябрьские морозы, озимая сурепица вымерзла полностью, очень сильно – озимая пшеница. Рожь перезимовала хорошо, но у нас ее было всего 150 гектаров. Ну и тот же фактор: раз посевы изрежены, свободное место забивается сорняком.

Уборка была настолько тяжелой, что если в предыдущие годы за сутки убрали 200 и более гектаров, то в этом году той же техникой и теми же опытными комбайнерами не могли выйти и на 100. В моей практике это одна из самых сложных уборок, даже хуже тех, которые портили дожди.

В итоге по «Береговому» средняя урожайность нормальная, 26,2 центнера с гектара, но здесь всего полторы тысячи зерновых. По «Златозаре», где площади под зерновыми в четыре раза больше, – 16 центнеров.

– Зато июльские дожди сработали на кормовые культуры и овощи?

– Да. Сначала было сухо, травостой слабый, волновались, сумеем ли заготовить сена в достатке. С дождями травы подтянулись, на 60 процентах площадей удалось даже взять второй укос. Вырастили хорошую кукурузу на силос, часть початков вызрела полностью. Сена заготовили с запасом, думаю, и качество силоса будет высоким.

Что касается овощей, то благодаря искусственному поливу влаги хватало, тепла было достаточно, урожай получен хороший: по капусте – около 750 центнеров с гектара, по моркови – 720, по свекле – 550. Подвел лук, дал в половину меньше, чем обычно, – по 255 центнеров.

Но проблема в том, что объемы есть, а цены практически ни на что нет. А по зерну, хоть его и выращено меньше, цена, которую нам предлагают, ниже его себестоимости. В прошлом году в «Златозаре» по зернобобовым мы намолотили по 20 центнеров с гектара, средняя себестоимость 7,3 рубля за килограмм. Нынче, думаю, выйдет под десятку, а предлагают 7,5 за пшеницу, за ячмень – 6,5, за овес – 5 рублей.

– То есть этот год пока не располагает к развитию?

– Совершенно верно. Причина – мы производим продук-

В представлении Сергей Поликов не нуждается: всю жизнь в сельском хозяйстве, более двух десятков лет – руководитель СПК «Береговой», Герой Кузбасса. Говорит негромко, но так, что люди его слышат. Разговор, естественно, о главном. Наш собеседник уверен, что именно в сложные годы обостряются системные проблемы, не замечая и не решая которые невозможно развиваться...



ты питания, цены на которые – социальный вопрос: считается, чем они дешевле, тем будет больше стабильности и меньше проблем. Рыночности при формировании цены на них нет. Считается, что если один производитель загнется, то на его место придет новый – с деньгами, которые не знает, куда девать. А не будет хватать своего – завезем, принцип у нас такой, лишь бы цена ниже. Но при таком подходе бизнес становится убыточным и обречен. В европейских странах господдержка на гектар составляет в среднем 400 евро, у нас – 400 рублей, разница в семьдесят раз! Об этом не говорит только ленивый... Там даже если произошло перепроизводство и продукция невостребована, потери производителям компенсируют. У нас такого нет, все ратуют, чтобы цены на продукты питания на рынке были ниже, но за наш счет.

– Такая социальная поправка к бизнесу...

– Точно, за счет производителя. Но почему так должно быть? Кроме того, нам часто просто мешают. Возьмем лук. В марте-апреле этого года цена опускалась до пяти рублей: он уже был нестандартным, начинал прорастать, использовался только для выгонки на зелень. Мы цену опустили, чтобы не выкинуть в отвал и получить хоть какие-то деньги. Свежий урожай начали реализовывать по 15 рублей, и антимонопольная служба сразу предъявляет претензии: обоснуйте трехкратное повышение цены. А то, что вес-

ной реализация шла ниже себестоимости, во внимание не берется. Готовим огромный пакет документов, счета-фактуры, договора, один человек работает практически только на бумажки для антимонопольной службы... Их дело – накладывать большие штрафы, если уличат нас в монополизме. А оказать какую-то помощь или поддержку – такая задача не стоит.

Чтобы сохранять предприятие, производишь несколько видов продукции, что-то нужно реализовывать с плюсом. Минус, плюс, в середине – ноль, иначе смерть производителю. Но минус делать позволяется, а плюс – нет!

– И какие направления у вас традиционно убыточны?

– Мясо стабильно с убытком в минус 35 процентов, молоко в среднем плюс 10-12 процентов, и в целом по животноводству мы работаем по полям, бывают годы – максимум до десяти процентов рентабельности. Зерновые идут в основном на корма и особой прибыли не приносят, живем за счет овощей и картофеля. Но и по ним прибыль нестабильна, поскольку цена на рынке колеблется.

– В последние годы вы вкладывали в развитие и модернизацию до 40 миллионов рублей ежегодно. Тенденция сохраняется?

– Нет. В 2014 году, когда ввели контрсанкции, мы почувствовали отдушину: цена соответствовала стоимости продукции и даже позволяла строить планы на развитие. Но это длилось

всего год. Сейчас мы не можем просчитать доходность бизнеса и свои возможности. Знаем примерно, какие объемы продукции произведем, но не можем просчитать спрос и цену. А спрос и цена, как правило, взаимосвязаны: чем ниже спрос, тем ниже цена. Не можем определить, какой получим доход, какой кредитный портфель нам будет по силам.

У нас уже восемь лет лежит проект на животноводческий комплекс стоимостью в 180 миллионов рублей, но мы не видим механизма его окупаемости. Он практически ничего не даст, кроме сокращения численности обслуживающего персонала, ведь легко увеличивать надои на корову, если доишь по четыре тонны в год, а мы вот уже восемь лет доим больше семи тонн, а нынче будем близки к восьми тоннам. Но вложить такие миллионы, решив лишь проблему обслуживающего персонала, неразумно. Другое дело, в будущем кадровый вопрос все равно встанет слишком остро, и комплекс придется строить.

– То есть вы не настолько хорошо живете, чтобы жить лучше?

– Именно так. Строительство комплекса поставит и ряд других проблем. Возникнет необходимость увеличивать посевные площади для увеличения количества кормов. Сейчас общее поголовье 1800, в том числе 720 – дойное стадо. Можно бы увеличить до тысячи, со шлейфом это 2100 животных. В двух районах у нас вроде площадей под корма хватает, но разброс между крайними полями до 80 километров, это дополнительные затраты.

– Вернемся к контрсанкциям. Они помогли вам чем-то?

– Вначале. Думаю, в 2014 году у людей еще были деньги, зарплатой, нахватили ипотек, кредитов в надежде на благополучное будущее. Наступил кризис, многие лишились доходов, резко сократилось потребление продуктов питания. Соответственно снизился спрос на производимую нами продукцию, как результат – упала цена. Чтобы сохранить рынок и оставить потребителю возможность покупать продукты, нам то и дело приходится продавать производимое ниже себестоимости.

– Менялся ли ваш оптимизм по части будущего сельского

хозяйства и «Берегового» за четыре с лишним десятка лет работы в агропроме?

– Оптимизм на протяжении многих лет сохранялся, но последние два года он все уменьшается и опустился практически до нуля. Когда начался период санкций, мы думали: все, поставки продуктов сократятся извне, нужны будут свои продукты питания, мы можем увеличить объемы производства. На нас обратят внимание и окажут реальную помощь. Но фактически даже то, что было, упразднили. Для развития сельского хозяйства нужна цена на произведенную продукцию, включающая себестоимость и хотя бы 20 процентов рентабельности. Тогда можно говорить о каком-то развитии. А реализуешь ниже себестоимости – должны работать государственные механизмы компенсации потерь. Иначе о развитии и увеличении объемов продукции можно только мечтать. Если коснуться нашего непостроенного животноводческого комплекса, то он никогда не окупится при существующих рыночных отношениях. Государство должно решить, нужны ли ему такие комплексы, и заинтересовать и нас, и других в их строительстве.

Помощь даже снизилась. Пять лет назад стоимость электроэнергии была 50 процентов по сравнению с промпредприятиями. 30 процентов горючки выделялось бесплатно, остальное – со скидкой. 70 процентов азотных удобрений были бесплатными, по остальным – компенсация. Элитные семена – компенсация. Субсидирование кредитов на приобретение техники и многое другое... Сейчас осталась одна погектарная поддержка. Если посчитать, в разы меньше прежней помощи.

Это не жалобы, это констатация происходящего в сельском хозяйстве на примере нашего предприятия. Даже если сопоставить, к примеру, Кузбасс и Краснодарский край, получить разную экономику. Там урожай благодаря природным факторам вдвое, а то и втрое выше. Цена на произведенное зерно там тоже выше. Выход на зарубежный рынок – рядом. Там юг, не нужны ни гаражи, ни отопление, ни сушилки, затраты в разы меньше... Думаю, правильно бы было рассчитывать затраты на единицу готовой продукции в разных регионах и применять какой-то выравнивающий коэффициент, чтобы развиваться могли не только они, но и мы.

– То есть государство должно понимать, хочет ли оно, чтобы в Кузбассе или на Северном полюсе выращивали зерно или огурцы?

– Да. Если решит: не надо, дешевле привезти – это одно. Если надо – то должно быть выгодно производителю. Таким должен быть государственный подход, которого, по моему мнению, сегодня нет. Но неправильно думать о развитии лишь после того, как все разрушится.

Игорь Алехин.





**Уважаемые труженики села,
работники агропромышленного комплекса Кузбасса!
Примите искренние поздравления с вашим профессиональным
праздником – Днем работников сельского хозяйства
и перерабатывающей промышленности!**

Ваш труд всегда был ответственным и нелегким, поэтому заслуживает глубочайшего уважения и признания.

Поистине своими руками вы создаете национальное богатство, обеспечиваете продовольственную безопасность нашего края.

Сельскохозяйственная отрасль занимает особое место в экономике Промышленновского района. Профессионализм работников аграрного сектора, их самоотверженная преданность избранному делу позволяют внедрять передовые технологии по производству и переработке

сельскохозяйственной продукции, уверенно идти вперед.

Дорогие земляки!

Крестьянский труд – святой. Вас недаром называют кормильцами России. Это очень тёплое, высокое и гордое звание!

Крепкого вам здоровья, удачи, чтобы ваш труд всегда приносил щедрые плоды, а в ваших семьях всегда царили благополучие, добро и надежда!

**С уважением и признательностью,
Денис Ильин,
глава Промышленновского района.**

Из жизни айсбергов, или Везет тому, кто везет

Помню, как председатель СХПК «Согласие» Валерий Лазуткин не мог сдержать эмоций: «Люди просто счастливы, глаза светятся: наконец-то на нашей улице «КамАЗ» с пряниками перевернулся!» Речь шла о гранте, полученном кооперативом.

В этом году «Согласие» справил десятилетний юбилей, лучшим подарком к которому стал грант по федеральной программе на улучшение материально-технической базы потребительских кооперативов.

Редкостное везение? Пожалуй, нет, такая формулировка неточна, потому что везет чаще всего тем, кто везет. «Согласие» – самый первый сельхозкооператив Кузбасса. Начиная с 20 лет, собирая у частных 20 литров молока в сутки, потом 50, 100, потихонечку увеличив объемы в тысячу раз. Еще в «догрантовый» период суточный рекорд по сбору молока достигал 35 тонн! В кризис 2008 года, когда молзаводы стали платить кооперативу за молоко меньше, чем «Согласие» платило сдатчикам, было решено заняться собственной переработкой, чтобы меньше зависеть от прихотей заводов-переработчиков. Кооператив расширил производственные мощности, осваивал выпуск новых продуктов, стал первопроходцем в выпуске продуктовой линейки из козьего молока. Внедрил производственный контроль с принципами системы HACCP, обеспечивающей безопасность пищевой продукции. Довел число сдатчиков до двух тысяч, собирая молоко в 52 деревнях и селах.

Путь «Согласия» тернист, повторяя крайне нестабильную и порой тревожную кардиограмму цены на молоко, его бизнес очень

зависит от покупательных возможностей, но на этом пути нередко попадались и розы. Так, продукция кооператива многократно удостаивалась медалей и дипломов, на российских агропромышленных выставках «Золотая осень» дважды – в 2013 и 2015 годах – «Согласие» было признано лучшим кооперативом России...

Но вернемся к «КамАЗу» с пряниками, перевернувшемуся на улице Северной, бв. что в райцентре Промышленная. Именно здесь находится основная производственная база «Согласия».

Грант – безвозмездные федеральные и областные средства – составил 16,1 миллиона рублей, плюс потребовалось вложить 11,7 миллиона рублей собственных средств.

– Мы никогда не заработали бы такие деньги на развитие, и оно растянулось бы еще лет на десять, – объясняет Валерий Лазуткин. – При серьезных тратах пайщики от нас бы разбежались, потому что пришлось бы говорить: ребята, извините, мы купили молоковоз, и потому цена за ваше молоко будет на два рубля меньше. А где я иначе такие деньги возьму? Конечно, помощь колоссальная...

Деньги освоили быстро. Только автопарк увеличился на одиннадцать автомобилей – от автолавок и небольших молоковозов до молоковоза-десятитонника. Приобретено два танка-охладителя по шесть тонн.



Линия розлива и упаковки молока в бутылку соответствует стандартам XXI века, как и фасовочный аппарат для сметаны. Масса современного нового оборудования, о котором раньше только мечтали: ванны для пастеризации, аппарат для выдува пластиковых бутылок, аккумуляторы для охлаждения и так далее и тому подобное, позволяющее делать больше, качественнее, быстрее. Ко всему прочему, потребовалось построить четыре сотни квадратных метров новых производственных площадей.

Результат уже на столах кузбассовцев – от молока-кефира до сыров и йогуртов.

– В этом году собираем рекордное количество молока, – такое ощущение, что Валерий Лазуткин пока сам до конца не верит в «камазовские» перспективы. – Вот графики, весь год – рост! 1063 килограмма молока за июнь, представляете, сколько это?! Мы никогда не соби-

рали тысячу тонн молока в месяц! 300 тонн молока в месяц мы перерабатываем сами, в период большого молока излишки отдаем крупному переработчику. И самое главное, нас было 68 человек на момент получения гранта, а сегодня нас 109. По гранту обещали создать не менее восьми рабочих мест – создали в пять раз больше! Ведь четыре автолавки, по водителю и продавцу в каждой, – это сразу восемь рабочих мест! Запустили йогурты, сразу потребовалось четыре человека на фасовку!

Рост объемов продукции от «Согласия» совпал с изменениями на рынке продовольствия, вызванными контрсанкциями, продовольственным эмбарго и повышением интереса кузбассовцев к продукции местных производителей. Теперь, благодаря качеству и растущим объемам, продукция «Согласия» сумела пробиться в торговые сети:

– Пошел такой вектор, что местные продукты востребованы, мы интересны сетям, а раньше мы до них достучаться не могли. Но у них в договорах больше обязанностей, чем прав. Присылают договор, в котором 90 дней отсрочки платежа, говорю: если мы будем с вами работать, то могу позволить себе не больше семи... И они подписывают договор! Причем не свой, вот такой толстенный, а наш, тоненький... Наша продукция востребована, мы перестали работать на склад!

Итак, кто везет, тому и везет. Но развитие «Согласия» – только надводная часть айсберга. Частник да фермер, решив проблему реализации полученного молока и разглядев перспективы, начинают увеличивать мычашее поголовье, и в деревне появляются рестораны места. А горожанин ест свое, кузбасское – вкусное да полезное...

Иван Королёв.

«Ударник полей»: о прошлом и будущем

Два с половиной года назад Евгений Лысак возглавил ЗАО «Ударник полей». Он уверен, что у предприятия есть не только славное прошлое, но и большое будущее...

– Евгений Александрович, в прошлом году «Ударник полей» был юбиларом?

– Да, 1 апреля нам исполнилось 85 лет, мы на пятилетку старше Промышленновского района. Отметили этот праздник в ноябре, убрав урожай, заготовив корма, поставив животных на зимовку. Как, собственно, и принято в сельском хозяйстве: сначала – дело, потом – праздник.

– Праздник удался?

– Удался. Собрали всех ветеранов, пенсионеров, актовый зал на двести человек был полон. Концерт, накрыли столы, было много добрых слов и поздравлений. Люди среагировали очень положительно, давно, сказали, такого не было. Вспоминали прошлое, оно у «Ударника полей» славное.

– А зачем вспоминать, если теперь всё иначе? Разве есть ощущение, что «Ударник полей», скажем, сорокалетней давности и сегодняшний – одно целое?

– Есть такое ощущение. Многие изменилось, но даже по тому, что сохранилось, видна была мощь... Это был колхоз-миллионер. Своя птицефабрика, нутрий выращивали, свои кирпичный и асфальтовый заводы, свой молочный завод и хлебопекарня. Строили жильё. Садики по деревням, магазины. Выращивали овощи... Много направлений производства было.

Преемственность чувствуем, прошлое стараемся не забывать. Среди тех, кто помогает этому, Иван Иванович Ясько, ровесник «Ударника полей». Он 33 года руководил хозяйством, живет на соседней со мной улице, встречаемся, иногда дает крайне полезные советы... Есть и династии, например, Ратушняки, в «Ударнике полей» проработавшие больше 120 лет. Двое из династии трудятся и сейчас, один электрик, другой на животноводстве.

– Юбилей отметили – началась обычная жизнь. Из чего она складывалась?

– Зимой – молочное животноводство. С 1 мая выехали в поля и заехали 1 октября. Одновременно шли посевная, заготовка сена, сенажа. Плюс мы присоединили две тысячи гектаров земли для озимых, так что параллельно с заготовкой кормов и уборочной вели посевную. Произвели очень масштабный объем работ.

Озимые посеяны впервые за последние годы: полторы тысячи гектаров. Посевные под зерновыми увеличили: только зерновой клин в 2017 году будет уже 10 тысяч гектаров, это вдвое больше, чем всего два года назад. Общее количество земли у нас теперь под 17 тысяч гектаров. На следующий год площади под рапсом увеличим до двух тысяч, такого у нас не было. Все обдумали, за зиму под этот шаг закупим технику.



– Чем мотивируете увеличение посевных площадей?

– Увеличением животноводства, для которого надо побольше кормов, введением рапса, увеличением объемов пшеницы на продажу. Присоединение земли идет, чтобы больше сеять, больше зарабатывать, не лезть в кредиты, покупать технику, строить, платить зарплату. У нас работает почти 250 человек. Чтобы себя обрабатывать и развиваться, нам нужны большие объемы, доход.

Пока все, что зарабатываем, после текущих платежей и расчетов тратим на технику. Перед уборочной взяли два новеньких комбайна «Акрос-550» с девятиметровыми жатками. В том году – тоже два. К весне купим почвообрабатывающую технику... Мы так и измеряем наш доход – новой техникой.

– Сколько вы тратите на техпервооружение?

– В год около 20 миллионов, нынче – под 30. И план стоит на пятилетку – вооружаться и вооружаться, потому что земли увеличиваются, новые технологии требуют затрат. Стоять на одном месте нельзя.

– Что у вас с животноводством?

– По животноводству мы хорошо плюсуем. По сравнению с 2015 годом – на две тонны молока в сутки, доим до десяти тонн. Если в 2013 году доили на корову 2,8 тонны, в 2014 – 3,6, нынче переваливаем за 4,5 тонны на корову. Есть отдельные группы животных с надоями в 5500 килограммов.

Стимулы есть. Не знаю, как

другие хозяйства, а нам в этом году впервые удалось летом добиться от молзавода зимней цены на молоко, больше 20 рублей за литр. Раньше платили 16-17 рублей. Это благодаря объемам и итальянскому оборудованию, которое установили на летних дойках. Еще с советских времен молоко охлаждали водой, переработчикам приходилось приезжать за ним два раза в сутки, пока не потеряло в качестве. Теперь на дойках стоят импортные охладители на 14 тонн, молоко долго не портится. Сразу подняли качество, переработчики приезжают раз в сутки, это для них экономия затрат.

Поголовье овец с 30 маток довели до трехсот... За два года создано дополнительно четыре десятка рабочих мест...

– Вы сами из «перекупов», теперь вот в производстве, меняетесь ли ваша психология?

– Конечно, поменялась. Мне их бизнес известен изнутри, скандалим с ними, выбиваем цену, которую считаем более-менее справедливой. Пик падения случается, когда в поля выходят первые комбайны. Срочно нужны деньги на солярку, на запчасти, и кто-то продает зерно за любые деньги. Цена сразу падает, «перекупы!» в голос: «Дальше будет дешевле!», и нужно переждать эту психологическую атаку. В этом году цена тоже пока слабая, потому что по России урожай очень хороший. Посмотрим, что будет дальше.

Правда, у нас нынче зерна на продажу немного, виной тому засуха. Но на двух полях пшеницу зацепил дождь, и вышло по 23

центнера с гектара. Так бы в целом по хозяйству! Это же считается просто: семь тысяч зерновой клин, умножить на пять центнеров с гектара, затем на цену, это сегодня по семь рублей... 25 миллионов недополучили! Вы понимаете, что это? Сколько техники на них можно купить?! Четыре новых комбайна! Либо новые посевные комплексы, 250 племенных нетелей! Это элитные семена, новейшие технологии... Недополучено пять центнеров с гектара, а если получено? А если плюс десять?! Это же не выдумки, к этому надо стремиться!

– Чтобы ждать цену, нужно иметь и финансовый резерв, и хранилища, иначе сносишь зерно и вообще ничего за него не получишь?

– Хранилища есть. К 2017 году планируем создание и финансовой подушки безопасности. Выдержать надо месяц-два, поднакопить, как ни трудно, чтобы руки не выворачивали потом. Даже, может, взять деньги в банке, купить те же ГСМ, а когда дождемся хорошей цены на зерно – продать его и рассчитаться с банком. Это все равно получается выгоднее, чем зерно скидывать.

Мы только в мае тратим 150 тонн солярки, не считая зарплаты, запчастей и расходников. На весну надо миллионы десять, а если как в этом году, когда закупили семена, то все пятнадцать. Нужно создать этот неприкасаемый бюджет, чтобы он был...

– Рапс сейчас в моде. Как он себя показал у вас?

– Засеяли 500 гектаров, даже при засухе и с поправкой на то, что мы учились, показателями довольны: по 10 центнеров с гектара. Цена до 24 рублей за килограмм при гарантированном спросе, экономика получается как минимум не хуже, чем у пшеницы. Китай активно закупает российский рапс, думаю, в течение нескольких лет им будет выгодно заниматься.

Сегодня время тяжелое; как говорят экономисты и финансисты, надо выбирать направления, которые дают быстрые прибыли. Это рапс, это молоко, на которое цена пошла, это озимые. Надо быстро ориентироваться и перестраиваться.

– Цена на молоко стимулирует к развитию?

– По нашим условиям мы можем и должны доить 6 тысяч килограммов молока от коровы. Стремимся к этому рубежу, увеличиваем дойное стадо, зачищаем его. Выход телят довели до 85 процентов... В животноводстве много задач, мы много ступенек уже прошли. Два года назад было 640 дойных коров, сейчас 850, планируем довести до 1100-1200. Чтобы доить по 6 тысяч, у нас все есть: качество кормов, помещения, оборудование. Два года

были, чтобы выйти на высший сорт молока и наконец в октябре добились. Сразу плюс 2,5 рубля на литр!

Чему-то учимся, что-то меняем. С советских времен заведено выгонять скотину на пастбища в конце мая. Но весь июнь травы из-за засухи не было, лучше, может, в такой месяц кормить сенажом да силосом? Нынче запасли кормов с запасом, чтобы иметь возможность выбора.

– Это интересно, когда буквально на глазах происходят серьезные изменения?

– Очень интересно. Даже то, что зерновой клин вырос до 10 тысяч гектаров – это такой интересный шаг вперед! Намного интереснее стало работать, азарт появляется. В коллективе это многие понимают.

– Вечная проблема агропрома – кадры. Для вас тоже?

– Есть очень достойные люди. Механизаторы Валерий Баранов, Михаил Логинов. Отработали всю жизнь в «Ударнике полей», на них держится весь сенокос и заготовка соломы. Их не нужно ни учить, ни контролировать. Виктор Горбунов был комбайнером, сейчас по состоянию здоровья в животноводстве. Из молодых – Григорий Недаивода, перспективный парень, 25 лет, водитель, в сезон – комбайнер. Один из новых комбайнов мы доверили ему... Есть хорошие доярки – Елена Губарева, Наталья Кинтикова и другие.

Но все равно с кадрами проблема, особенно с механизаторами. Не знаю, чем объяснить, но сегодня многие идут на биржу, получают копейки, но работать не хотят. Брали молодого агронома, полгода посидел и сбежал: не понравилось работать без выходных... Не понимаю таких: вот оно, дело, все крутится, вертится, зарплата хорошая, по жилью, если есть вопросы, решаем...

– Бывшие коллеги-«перекупы» спрашивают: зачем вам это надо?

– И не только они. Те же поставщики химвеществ, горюче-смазочных материалов поставляют нам свою продукцию, на нас зарабатывают, и тут же издеваются: зачем вам это? Не только про меня – про все сельское хозяйство. Не отвечаю: им все равно этого не понять.

– Это может быть делом на всю жизнь?

– Да, может. По сельскому хозяйству можно развиваться бесконечно. Ставить переработку молока, молоть муку и запускать пекарню, заниматься переработкой продукции овцеводства, получать большие урожаи... Это интересно. Говорю же, были когда-то у «Ударника полей» и колбаса, и пекарня, и работало тогда человек шестьсот, не меньше. А мы чем хуже?

Иван Королёв.

Рапс, флагман полей и экономики

Конечно, вагановцы обречены: на, мягко говоря, повышенное внимание со стороны мелких и крупных коллег; на оценки, далеко не всегда доброжелательные; на сравнения, которые начинаются со слов «если бы мне такие возможности, то я бы...» Потому что ОАО «Ваганово» – с его новейшими технологиями и техникой, коровами и эмбрионами, племенными овцами и лошадьми, ночными посевными, амбициями и невероятными объемами – реальность, величина, которую игнорировать невозможно не то что в Кузбассе, но и, как минимум, в Сибири. Мне легче, чем их коллегам по полям, фермам и стайкам: я – простой Пимен аграрного Кузбасса, мои гусиные перья скрипят и по великим, и по ничтожным, я не коллега, не конкурент, не завистник. Смотрю, слушаю, пишу. Люблю прямую речь: летописец лишь фиксирует жизнь, а оценки пусть расставляет время...

– Технологичность производства сельхозкультур – вот главная тема этого года! – чеканит Шишин. – Комплекс вышел на определенный уровень, шероховатости, технологические трудности устранены, это реально спокойно работающее предприятие. По этому году будет на 100 килограммов молока на корову больше – по 8,3 тонны. У нас плодотворно работает программа по посадке эмбрионов. В этом году продали первых быков, полученных от американской селекции, в Новосибирск и на Алтай, это движение к созданию нашей вагановской породы. Продали 300 племенных овец. Коневодство развивается, даже стали выставлять своих жеребцов на соревнования... Устойчиво работающее предприятие, революций нет, только эволюция; каждый год, что ли, об этом говорить? А здесь идет перелом...

Николай Иосифович Шишин – директор ОАО «Ваганово», кандидат сельхознаук, сын кандидата сельхознаук, внук кандидата сельхознаук, с недавнего времени – профессор, главный вагановский ньюсмейкер, мы на «ты».

– Технологичность и... экономика? – уточняю нерешительно.
– Да, потому что мы пошли не по принципу себестоимости тонны зерна, а по принципу себестоимости и валового дохода с гектара! И когда мы просчитали все культуры, первую строчку занял рапс. Да, дичайшая затратная часть, но доходность и прибыльность самые высокие. Хотя, повторюсь, затраты на нем гораздо выше, чем на любой другой культуре... Вот смотри, простой пример...

И он начинает сыпать цифрами: рапс гибридный, затраты на один гектар – 29 тысяч рублей для условной урожайности 20 центнеров с гектара. Урожайность заложена согласно технологическим картам. Затраты – получилось около 14 рублей на килограмм. При цене в 24 тысячи рублей за тонну выручка с гектара составляет 48 тысяч. Минус затраты – получаем чистую прибыль с гектара – 20 тысяч рублей,

по 10 тысяч на тонну. Рентабельность рапса выходит на уровне 64 процентов, но при этом прибыль с гектара значительно выше, чем у других культур. К примеру, гектар пшеницы принесет при аналогичной урожайности в лучшем случае 20 тысяч рублей, но из них нужно еще вычесть расходы... Но вагановцы замахнулись на расчетную урожайность не в 20 центнеров, а в 25, затратив на гектар по 34 тысячи рублей.

– Получилось? – прерываю этот поток, пытаюсь быть ироничным. Слишком уж нахальные подобные проекты на фоне 7–10 центнеров рапса с гектара, среднеобластного показателя...

– Конечно! – рубит Шишин.
– Это почему ж «конечно»? – люблю поддразнивать его, тогда он разгорается еще ярче, аргументы становятся четче и – с поправкой на меня-дурака – доходчивее.



– Потому что получилось так, как мы планировали. Сегодня получается 25 центнеров с гектара, но по всем оставшимся полям урожайность выше 27. Первые сроки подгорели и дали 20 центнеров с чем-то, на более поздних результат получше. То есть уже видим, что отдача соответствует вложениям, которые мы сделали. Но для этого мы произвели затраты по полной: на правильную технику, культиваторы, катки, лучшие семена, удобрения. Совместно с немецкой Аграрной академией ИрлБахер проработали всю технологию производства рапса. Успели отсеяться в оптимальные сроки, сделали пять – семь химвработок. У нас были две сеялки, но весь объем они не закрывали, прикупили три изготовленных в России по немецкой технологии...

Пытаюсь вынырнуть из ус-

лышанного, сосчитать, сколько же чистой прибыли дает им гектар рапса, получается что-то невероятное по сибирским меркам – под 30 тысяч рублей... Слушай, Пимен, запоминай, потом разберемся...

Шишин несется дальше:
– Рапс – технологически сложная культура в севообороте, потому что он может возвращаться на поле лишь через три-четыре года. Под него нам пришлось разработать севооборот, ведь из 30 тысяч гектаров, которые мы обрабатываем, под рапс занимаем 30 процентов. Лучшими для рапса считаются пары, но это слишком затратно: они дают недобор валового урожая со всех земель, потому что поля целый год не работают. И мы начали подбирать другие культуры. Чтобы были экономически обоснованы, такие как тритикале: с низкими затратами, высокой урожайностью и доходностью, чтобы шли на комбикормовый завод. Вторая культура – кукуруза, третья – горох. Все это высокодоходные культуры в нашей иерархии высоких доходов с гектара, которыми можно заменить пары! Этот путь позволяет уйти от паров, когда за два года получаешь только один урожай, и заполнить брешь между рапсом, который стал флагманом экономики растениеводства по сложившимся сегодня обстоятельствам!

Ох, люблю я ученых, забавный народ, особенно когда у них что-то получается правильно да красиво, соответствуя научной логике, когда идеи материализу-

ются, а практика гармонично переплетается с теорией...

– Но ведь бывает рентабельность и повыше... – стараюсь залезть со своей ложкой дегтя в шишинский мед...

– Доходность больших чисел! – радостно парирует он. – Три процента от миллиарда гораздо больше, чем 100 процентов от десяти рублей, согласен? В том-то и дело, что мы считаем рубли, а не проценты! Можно получить бесплатно три центнера с гектара, но, продав их, мы не окупим работу ни специалистов, ни руководителя. Чтобы зарабатывать по-настоящему, нужно и тратить по-настоящему! Интенсивный путь развития или экстенсивный?!

И – по новой: «Задание губернатора и президента нашей компании – увеличить рапс как культуру, которая может вывести экономику сельского хозяйства за уши из кризиса... В этом году мы впервые начали считать рентабельность одного гектара, потому что, по нашему мнению, именно такой подход лучше всего отражает экономическую эффективность выращивания той или иной культуры, нежели такой показатель, как рентабельность. И рапс действительно оправдывает наши надежды...»

А потом Шишин потащил меня в поля, на недоубранную на силос кукурузу, на рапс. Был счастлив, когда теория и практика совпали на 100 и даже 120 процентов (это если результат оказывается выше идеально-расчетного). Пытался объяснить причины нечастых огрехов да мелких отклонений от правил, как известно, правила лишь подтверждающих.

На одном из полей – чистом, высокоурожайном, экономически обоснованном и жутко выгодном – комбайн Claas старательно молотил рапс. Это было здорово, это было красиво, ибо красота большого урожая, подкрепленного экономикой и подчеркнутая хорошей погодой, – красота безусловная, понятная и Николаю Шишину, и любому вагановцу, и их коллегам, и даже всяким Пименам. Я загнал Шишину на фотосессию в рапс, пытался заставить присесть, тогда «флагман полей и экономики» будет еще выше и значительнее, но получил отказ: подтасовки и даже мелкая ложь любому научному эксперименту и правде жизни только во вред.

Игорь Алехин.

// ПОСТСКРИПТУМ

К концу первой декады октября, когда текст готовился к печати, поступила информация из департамента сельского хозяйства: «...в Кузбассе завершается уборка рапса. Свыше 70 тыс. т перспективной для области культуры убрали с 91,4% площадей. Лидером стал Промышленновский район, где при урожайности 13,4 ц/га собрано 22801 т рапса с 95,6% засеянных площадей. Более высокий уровень урожайности показывает Чебулинский район – 18,5 ц/га. Здесь валовой сбор составил 12707 т. В Топкинском районе при урожайности 10,7 ц/га собрано 7566 т рапса». Для сравнения: в ОАО «Ваганово» урожайность по рапсу составила 25 центнеров с гектара, с четырех тысяч гектаров убрано более 10 тысяч тонн рапса.

Жужжащая нить Ариадны

Пчелы, погода, природа, жизнь и ее смысл в наших разговорах, которых за несколько лет скопилось с десятков, сплетаются в одну негромко жужжащую нить. Нить Ариадны, дочери критского царя Миноса, помогла когда-то афинцу Тезею после победы над Минотавром выбраться из смертельного лабиринта. Пчелы стали путеводной нитью в жизни Анатолия Ермолаева, одного из опытейших и старейших пасечников страны, родоначальника династии пчеловодов Ермолаевых.

- Анатолий Николаевич, правда ли, что лето для пчеловодов было особенным?

- Да. В июне, как обычно у нас в Промышленновском районе, особенно вагановской зоне, дождей вообще не было. До этого выпала майская норма дождей, в июне – ни капли, июль – четыре нормы. Такого не было за всю мою жизнь, сколько я веду записи по погоде, а это с 16 лет... Август примерно в норме, сентябрь – нормальный.

- И как это отразилось на пчелах?

- В июле, это самый медосбор, месяц, на который мы работаем целый год, к нему готовятся и пчелы, практически все дни были с дождем. А пчелы, если утром упали десять капель, целый день без работы остаются и сидят дома. Так что в июле медосбор был очень слабым, кое-где они успевали что-то схватить, и все. Но после дождей в августе ожили растения, сорняки, и тут-то пчелы наверстали упущенное.

- То есть июльские дожди, сорняки, подгон – все, что полеводам беда, – вам было в радость?

- Мы с ними никогда не можем общего языка найти, особенно с зерновиками. Кормовое полеводство поближе к пчеловодству, там, допустим, донник не опыляют, бобовые и люцерну – тоже. Кормовые смеси химией не обрабатывают, не травят же этим потом скот, значит, пчелы там безопасно. Поэтому животновод – друг пчеловода. А зерновой полевод – враг: всевозможные химические обработки, да и сами зерновые культуры не медоносы и неинтересны пчеле. Эта «вражда» тянется еще с хрущевских времен, когда появилась сельскохозяйственная авиация и самолеты стали опылять кукурузу, почему их и называли «кукурузниками». А в кукурузе – самые сорняки: осот, молочай – прекрасные медоносы. Помню, раньше посеял специально медоносы, и они меньше меда давали, чем сорняки кукурузного поля. А сейчас кукуруза стоит чистая, бесполезная, там теперь только дрова разве что можно заготавливать.

- И что, в июле опасались остаться без меда?

- Нет, я лично такие года уже переживал за свою жизнь, все равно знал, что свое мы возьмем. Наподобие этого был 1969 год, тогда, правда, зима была в пять раз более снежной, самые большие снега за всю мою жизнь; дожди, пусть не такие сильные, шли в июле, и главный медосбор пришелся на август... Похожими были 1972 и 1987 годы...

- Я периодически забываю, как жену зовут, а вы все помните?!

- А я свои записи листаю постоянно. Начинаю забывать – опять открываю дневники и сравниваю, ищу аналогии. К тому же молодой был, память запечатлела даже те отдельные дни, когда выпадали сильные дожди или другие особенности.

- То есть в итоге получился...

- Средний год, а местами меда вышло даже больше, чем обычно, по 40-43 килограмма товарного меда от семьи. Весной продал намного больше пчелосемей, чем обычно – полпасеки, а потом восстановил до прежних полутора тысяч, так что

и общее количество меда получилось как обычно. Давно такого интереса к пчелам не было. Брали новосибирцы, местные, новокузнецкие, кемеровские, я даже не стал давать объявления в другие районы.

Чем объясняю? Пчелопакеты, которые везут из Казахстана и других мест, не всегда высокого качества и не всегда показывают хороший результат. А местная пчела с хорошей пасеки надежнее. По крайней мере, претензий не получал ни от тех, кто брал по два-три десятка семей, ни от тех, кто покупал по сотне.

- Интерес к пчеловодству объясняется выгодой?

- Выгода – это одно. Но интерес сейчас появляется не только к пчеловодству, но и вообще к сельскому хозяйству. Вижу деревни, в которых за последнее время в два-три раза стало больше скотины. Людям надо где-то работать, а работы-то нет. Город особенно не ждет деревенских, а в деревне чем заниматься, если не сеять, не пахать, не держать скотину? Сужу по Ваганово, Журавлево, Тарасово – это наглядно. У нас есть люди, которые держат по 15-20 коров, это значит семья сыта, способна машинешку купить, детей учить.

- Кто покупал у вас пчел?

- Разношерстный контингент, примерно пополам начинающие и имеющие опыт. Да, были и такие, что думают: вот сейчас озолочусь. Но чаще даже новички к пчеловодству подходят подготовленными, начитанными, обдумавшими это дело в течение двух-трех лет, посмотревшими, как идут дела у знакомых пасечников. Возраст разный, но молодых до 30 лет единицы. У нас и раньше, когда было много училищ для пчеловодов – в Кузнецкое, Новокузнецке, Бердске, Новосибирске, – в этой профессии из десяти отучившихся задерживались двое-трое.

Многие хотят завести пчел не для развлечения, а для бизнеса. А из тех, кто опытейше, покупали потерявшие часть пчел во время зимовки. Мы никак не можем по настоящему проводить зимовку, она уносит до 20-30 процентов пчел. В Сибири



■ Ермолаев-старший с четырнадцатилетним Арсением, который, как и отец, с пчелами работает с восьми лет и бригадирует над племянниками 22 и 28 лет.

зимовка – показатель квалификации пчеловода. Говорят: цыплят по осени считают, а пчел – по весне.

- Ажиотажный спрос на пчел, отмечаемый вами, на руку пчеловодству?

- Это не ажиотаж, нам далеко до советских времен, когда в России было около 10 миллионов пчелосемей, сейчас – в три раза меньше. Вот до революции в пчеловодстве не раз были оживленные моменты, когда, к примеру, одна семья пчел стоила как две коровы. В советское время за корову можно было получить две пчелосемьи. А сейчас за корову отдадут десять семей, такой эквивалент.

Но цена на мед растет. В прошлом году на Алтае можно было купить килограмм за 50 рублей, теперь оптовая цена начинается со ста. Я, правда, подсчитал: даже если трехлитровую банку меда продаешь за 600 рублей, это по 130 за килограмм. Чем перекупщику отдавать по 90 рублей за кило, лучше сделаю добро людям, потому что перекупщиков не перевариваю органически.

С другой стороны, такое шевеление не во вред. Потому что с арены уходят старые пчеловоды и старые любители, эту пустоту нужно заполнять, кто-то из новичков наверняка останется в нашем деле. Плохо, что, хотя теперь информации о пчелах и много, но пропаганда пчеловодства очень слаба. Да и те, кто держат более-менее серьезные пасеки, на 100-200 семей, боятся конкуренции, хотят быть великими и в се-

крете жить. Сыновья спрашивают: зачем ты всех учишь, создаешь себе конкурентов? Твержу каждый год: как пчеловод ты лучше развиваешься в профессиональной среде, в которой люди общаются, делятся знаниями и опытом. Даже любитель может внести свою маленькую долю в пчеловодство, о которой не задумается и великий пчеловод. Когда есть сообщество – проще... Те же крупные поставки меда... У меня никогда не хватит времени, чтобы организовать продажи в Китай. Они раскушали российский мед, знают его, но у нас в области ни один пчеловод не может обеспечить круглогодичные поставки по 20 тонн в месяц. Вариант один – объединяться на взаимовыгодных условиях.

- В прежние встречи вы одной из важнейших называли проблему фальсификата...

- Она скоро вообще отойдет. Во-первых, покупатель становится грамотней. Во-вторых, я не видел, чтобы наши пчеловоды продавали некачественные меда. Единственно, они вынужденно портят мед, когда поддаются на требование покупателя продавать жидкий мед зимой. Разогревают, в итоге портят, а покупателю нравится... Фальсификацией занимаются не пчеловоды. Другое дело – медовая продукция, выдаваемая за натуральную. Но у потребителя сегодня достаточно возможностей получать качественный продукт, требуя у продавца сертификаты или покупая мед у местного производителя, который дорожит своим честным именем. Растет спрос на местный мед, покупатель знает своего пчеловода. Получается, сначала работаешь на имя, потом оно работает на тебя.

- В последнее время пчеловоды нередко стали получать гранты. Это реальная помощь для пчеловодства?

- Нет. Потому что только в нашем районе нужно 20-30 грантов, чтобы говорить о быстром развитии и даже о пчеловодстве промышленном. Отдельные гранты особой пользы не принесут, помогут только всем. Один из путей – кооперация, когда решаются важные для всех пчеловодов задачи: сбыт, учеба, поставки продукции для пчеловодства. Но это трудная тема – объединение пасечников-индивидуалистов.

- Удивился, вычитав, что лет сто назад нормой были семь фунтов меда с улья – три килограмма...

- Это не норма, а статистические данные. Но надо учитывать, что в те времена на одном подворье могло быть 700-800 колод с пчелами, это называли пчелиной заводью. Вот и считай, сколько там было меда. Но это было просто развлечение, природное пчеловодство, не промышленное. А основной доход давали лесная промышленность или табун лошадей.

Биологический принцип ведения пчеловодства с тех пор не изменился, а вот методы пчеловодства могут быть разными даже в пределах одной деревни. Связано это и с кормовой базой, ведь для получения ложки меда пчелам надо посетить тысячи и тысячи цветов. Если на этом пастбище-участке разместить много пчел – им может не хватить меда даже на корм. Пчеловод должен рассчитать, столько семей можно содержать. При посеве медоносов количество пчелосемей на площадь может увеличиваться многократно...

- Можете сказать: про пчел знаю всё?

- Не скажу. Как есть знак бесконечности для вселенной, так и про пчел его можно ставить. Могу сказать: я неплохо знаком с биологией пчел. Но когда пишем «знает всё», это уже к вам, журналистам, претензия: неглупые люди такое не болтают.

Слушал и спрашивал
Игорь Алехин.



В будущее, вспоминая прошлое

Александр Сухинин – основатель группы предприятий «Деревенский молочный завод», человек азартный, нестандартный. Наш разговор, естественно, о сельском хозяйстве...

– Сан Саныч, неужели ты считаешь, что в агропромышленном комплексе есть проблемы?!

– АПК, на мой взгляд, – это одна гигантская проблема, которую нужно выстроить в цепочку или, лучше, в замкнутый круг... Я застал времена, когда утро руководителя в сельском хозяйстве начиналось в шесть утра на ферме или в поле, где он спрашивал у тракториста: «Почему у тебя плуг так глубоко пашет?!» Я захватил людей, с которыми приятно было работать, они еще есть, они забылись о государстве. И государственность была нормой для всей вертикали до самого верха. Была система, люди понимали эту систему, жили в ней. В нее входили колхозы, совхозы, молочные заводы, наука, вузы, училища, машиностроение. Была выстроена цепочка от поля до прилавка, задача была поставлена более чем конкретная: кормление нации нормальными продуктами.

Сегодня АПК как система, как комплекс отсутствует. Государство отошло в сторону, а предприниматель думает только о своей выгоде. Мы живем в хаосе, на остатках того, что было, по инерции.

– То есть налицо отдельные бизнесы, но они не объединены общей задачей?

– Это плохо. Мы должны это понимать и исправлять. Все это легко делается. Нормальный человек, который долгое время в сельском хозяйстве работает, это понимает. По крайней мере, я – понимаю.

– Заявка хороша. И так...

– Масса тех, кто сегодня идет в политику, во власть, не скрывают, что идут туда делать бизнес. Это очень плохо. Они как раз заменили государственных. У нас может прозвучать рекомендация учителям: идите делайте бизнес. Но это не по-государственному. Если судить по зарплате, то полицейский в несколько раз важнее, чем учитель. Но если учитель воспитает достойного гражданина, а не преступника, то полиции в итоге нечего будет делать. Так кто для государства важнее?

Так же и в АПК. Его вопросами сегодня занимается куча ведомств, но никто не знает, что кому принадлежит, кто за что отвечает. Нужно восстанавливать нормальную систему агропромышленного комплекса, в которой есть задача, мероприятия под ее выполнение, отчетность исполнителей, наказание и поощрение.

Далее. Многие события, происходящие в АПК, не соответствуют концепции укрепления обороноспособности страны, что сегодня актуально как никогда за последние десятилетия. Вот пример. Продана линейка молочных заводов от Калининграда до Владивостока компании «Вимм-Билль-Данн», которая принадлежит американской компании PepsiCo. Имея линейку молочных заводов в России, с сельским хозяйством они могут делать все, что захотят. Могут платить за сырье – сдаваемое молоко – по 30 рублей за литр, не повышая стоимость молока на магазинных полках, и попросту уничтожить все мелкие отечественные заводы, которые не имеют собственного сырья. Для этого достаточно нескольких миллиардов долларов, которые есть у PepsiCo. Через полгода вся мелочь обанкротится, а приемную цену они могут уронить до 15 рублей и компенсировать потери. Это известный способ борьбы с конкурентами. Страшнее, что в зоне риска находятся не только мелкие отечественные молзаводы, но и вся страна.

В детстве у нас в семье был трехлитровый бидон, я каждый день ходил в магазин, стоял в очереди и покупал молоко по 28 копеек литр. Цену регулировало государство, молоко было настоящим, мы были здоровыми. Сейчас молодое поколение какое-то недокормленное, оно ест не то, что полезно, не столько, сколько надо. А молзаводы, как и заводы военные, имеют стратегическое значение. Еда – это тоже безопасность нашей Родины. Нельзя было продавать молочные заводы ни французам, ни американцам, они не патриоты нашей Родины.

Еще один момент. Земли сельхозназначения должны принадлежать государству. И если кто-то собрался прийти в сельское хозяйство, нужно расставлять приоритеты и раздавать ее тем, кто предлагает проекты, важные для государства. Не хватает молока? Сначала нужно рассчитать, сколько его требуется каждому региону по рекомендациям врачей и диетологов. Окажется, что в Куз-



■ Александр Сухинин.

бассе, например, молока не хватает – я или кто-то другой обращается в департамент: хочу завести 1800 дойных коров! Именно под них нужно давать землю, необходимую для содержания такого стада. Коровы не обойдутся без кормов, потому сто процентов, что я буду эту землю обрабатывать. И получать на халюву субсидии не буду. А сегодня земля принадлежит черт те знает кому, половина из них не занимается сельским хозяйством.

Мы построили в деревне Васьково молочный комплекс – вокруг него тут же стали покупать земли. Потом приезжают: купи или возьми в аренду задорого! На земле растет вот такая полынь, у меня пожарная машина всегда наготове – вдруг это все загорится, а они ждут. Эту систему надо прекратить: вся земля должна принадлежать государству.

Если собрался заниматься земледелием – подтверди, что кроме слов у тебя есть техника для ее обработки, люди, которые умеют работать на этой технике.

– Но представь: работаешь ты, улучшаешь ее плодородие. А к тебе приходят: отдавай ее назад?!

– Если у меня есть намерение на ней работать, то мы с государством должны заключить договор аренды земли на 49 лет как минимум, это нормально. И отнять ее можно лишь по той причине, что она простаивает, зарастает бурьяном. Пусть раз в три года или в пятилетку придут: ой-ой-ой! – и отнимут, чтобы отдать другому, кто будет на ней работать!

– Так ты хочешь вернуться в прекрасное социалистическое прошлое?

– Я бы так не сказал. Это будет совсем другой уровень, а государство должно контролировать и выбирать приоритеты, искать варианты помощи бизнесу. Но земля в нашем случае – тот товар, который принадлежит государству. Я уверен, что так должно быть.

– А фабрики, пароходы, твой молочный завод?

– Нет, это как раз собственность, которая создается бизнесом с целью получения прибыли. Но ни для кого нет секрета, что мы – организация, которая регулярно отчитывается перед военным министерством, в том числе какую продукцию можем выпускать в военное время. Это как раз та патриотическая нагрузка, которую я полностью принимаю. Исходя из этого, могу сказать: есть стратегические предприятия, которые обеспечивают нашу с вами продовольственную безопасность. Если без чипсов и конфет можно прожить, то их можно закупать и за рубежом. А без молока и хлеба прожить тяжело, их нужно в своей стране производить столько, чтобы не зависеть от экспорта.

– Возвращаясь к земельному вопросу: а заложить землю в банк, передать по наследству?

– Ну и передавай по наследству аренду, если наследник планирует и дальше заниматься сельским хозяйством. Но опять же с возможностью отобрать.

Я переживаю за что? Сегодня идет хаос, и часто субсидии типа погектарной поддержки получает не производитель сельхозпродукции, а собственник земли, который ее сдает в аренду...

А если говорить о банках, то как практик мечтаю, чтобы финансирование АПК вел Morgan Stanley, крупный американский банковский холдинг, занимающийся инвестициями. Наш Россельхозбанк – государственный, туда вваливаются бюджетные деньги, которые потом выдают неизвестно кому под очень сомнительные проекты, часто безвозвратно. Итог – разграбленные комплексы, разворованная залоговая база. А будь Россельхозбанк организован Morgan Stanley, было бы по-другому. Они деньги не дают, а продают. А за государством остается право контроля в рамках государственного участия.

Получится, что государство не тратит бюджетные деньги, во-вторых, появится частная компания с дешевыми кредитными средствами. Мы же знаем, что за рубежом кредит для сельского хозяйства стоит всего один процент.

Да, я хочу дешевых доступных длинных кредитов, как во всем мире, где развитие происходит именно на кредитные средства. Но за нормальный процент. А мне банк – госпредприятие! – поднял за год процент на инвестиционный кредит с 12 до 19! При таком раскладе развития не предвидится. Наши банки хотят в залог все, норовят в придачу откусить руку по локоть и дают всего три рубля.

– А у тебя есть более конкретные предложения? А то все как-то глобально...

– Можно и конкретнее... Если хотим восстановить количество молока и КРС в стране, надо упростить и конкретизировать задачи. Министерство должно разработать план всего на три года. Привлечь проектные организации, которые сделают несколько проектов молочных комплексов – на 1200, 1800 и 2400 голов. Для каждой территории – свой, по климату. Далее: иметь две-три бригады на страну, которые собирают этот конструктор. Нулевой цикл делает будущий собственник, остальное – за три месяца строители. Два года, и они понастроят комплексов там, где нужно быстро увеличить объемы молока. И третье – ты получаешь комплекс и теперь несешь перед Минсельхозом обязательства по срокам запуска комплекса, работаешь на воспроизводство стада. Ведь самая гигантская проблема сегодня у хозяйств, по которой они не могут работать на воспроизводство, – некуда ставить животных. Комплекс на 1200 голов обойдется государству миллионов в четыреста, остальное – средства собственника. Племенные хозяйства получают заказ на животных для новых комплексов, я ведь не случайно говорил, что АПК должно почувствовать себя единой взаимосвязанной системой. Несколько десятков комплексов по стране – и вот тебе реальный шаг в решении молочной проблемы.

Конечно, чтобы попасть в такую программу, нужно иметь успешный опыт работы в сельском хозяйстве, две-три сотни коров, желание развиваться.

– Ты и деньги в стране на это нашел?

– Они есть, но вижу массу примеров, когда их получают не те и на сомнительные проекты. Нужно, чтобы целевые деньги дали быстрый результат. А сейчас субсидии вкачиваются миллиардные, но молока в стране так и нет. Правильно потраченные деньги вернутся – налогами, рабочими местами, продукцией, здоровьем людей. Потому что любой молочный комплекс дает работу массе людей смежных профессий от строителей и машиностроителей до продавцов и учителей.

То есть хочу, чтобы стало понятно, как обеспечить продовольственную безопасность страны, что и как нужно изменить. Я же россиянин, если вектор не в пользу государства, значит, и не в мою.

Слушал
Игорь Алехин.

Когда задачи длиннее, чем жизнь

Чистогорские достижения

«Генетика – продажная девка империализма» – фраза, приписываемая академику Лысенко. Позднее у империализма было много «девок», выживших в принцессы, – от кибернетики до рыночной экономики, а агробиологии Трофима Лысенко была признана антинаучной. Для чистогорцев генетика – не просто слово, это дело, которое, если чуть переименовать формулировку директора предприятия Анатолия Аришина, длиннее, чем жизнь.

Наталья Третьякова – главный зоотехник по селекционной работе ООО СПК «Чистогорский», молодой селекционер, внесший посильную лепту в создание чистогорской породы свиней. Вообще-то чистогорцы не собирались апробировать новую породу, у них были более скромные задачи: вместо завоза импортных свинок с готовой продуктивностью создать новый тип в уже существующей породе – классической крупной белой. Российское свиноводство уже много лет идет более простым и быстрым путем, получая готовый племенной материал из-за границы, но такие животные далеко не всегда адаптированы к местным условиям, да и, как оказалось, это крайне дорогое удовольствие при цене в евро или доллар в условиях снижения стоимости рубля.

Так вот, чистогорцы планировали создать новый тип, но Минсельхоз РФ, рассмотрев полученный результат, сделал неожиданный вывод: вы создали новую породу! Которая даже лучше материнских импортных! Продуктивную, скороспелую, с прекрасными материнскими качествами, с незначительной толщиной шпика и высоким выходом мяса. Свины этой породы в среднем выращивают по дюжине поросят. Молочность в пределах 62 килограммов (у других пород – 50-55). Суточный прирост – 850 граммов. Минимальные затраты корма на килограмм прироста. Веса в 100 кило хрячки достигают за 155-165 дней (другие отечественные породы – к 180).

Создавать новую породу в «Чистогорском» начали в начале века: изменился рынок, спрос на салую свинину упал, требовалось более постное мясо.

– В свиноводстве есть термин



■ Анатолий Аришин сдержанно-оптимистичен.

«гибридизация», иначе «скрещивание», – ведет урок практической селекции Наталья Третьякова. – Каждая порода уникальна по своему. К примеру, одна – мясная, другая быстро растет, третья имеет высокие мясные и уникальные вкусовые качества. И гибриды позволяют в итоге получить универсальных поросят, которые идут на рынок. При этом надо поддерживать чистопородных животных в определенных популяциях, чтобы их потом скрещивать. Для этого у нас есть две племенные фермы, на которых занимаемся только чистопородным разведением, и большой товарный комплекс, куда поступают двухпородные свинки, покрываемые хрячками третьей породы, чтобы получить поросят для рынка. Это гибриды, они имеют хорошие вкусовые качества, быстро растут. От крупной белой – хорошие воспитательные качества, но без средней скороспелости. От ландраса – мясность. От американского дюрока – высокие откормочные качества, но малое количество поросят. От кемеровской – уникальные вкусовые качества. От пьетрена – скороспелость, минимальную толщину шпика.

Но дальше гибридов не скрещивают, потому что они тогда теряют свои прекрасные приобретенные качества. А при чистопородном разведении все исходные качества и особенности животного сохраняются...

Скорее сказки сказываются, а генетика – дело неторопливое, си-



■ Наталья Третьякова уверена, что профессионалы лучше всего растут, решая профессионально сложные задачи.

стменное, требующее не только знаний, опыта, серьезных материальных затрат, но и особого чутья, и везения. Удача придет не ко всем: хоть в свиноводстве генетиков много, а на весь мир – всего две сотни пород... Зато если получится – можно с легкостью находить в чистогорской исходные породы, передавшие ей лучшие свои качества.

Сейчас Наталья Третьякова с легким удивлением вспоминает, как после института была уверена, что лишь в последнюю очередь может связать свою жизнь с птицей или свиньями. Три года работала с крупнорогатым скотом, в поисках стабильности попала на «Чистогорский», приработалась-принюхалась, надеется – нашла дело на всю жизнь. Прошла серьезный путь от исполнителя до руководителя, освоила кучу смежных профессий, став, к примеру, фотографом: при подаче документов хоть на тип, хоть на породу нужно огромное количество снимков, а хороший кадр – огромный труд, ведь со свиньей, как с малым ребенком, договориться практически невозможно... Поступила в аспирантуру, тема, естественно, по селекции. Научный руководитель – доктор сельхознаук, известнейший в Кузбассе профессор Анна Павловна Гришкова, соавтор кемеровской породы свиней, кемеровского мясного типа свиней. Судьба не редко лихо закручивает сюжеты: в институте Наталья была ученицей Анны Павловны, первые шаги на «Чистогорском» делала тоже под ее руководством, они обе входят в число создателей чистогорской породы. У Натальи теперь тоже есть ученики-последователи: Ольга Шмидт и Юлия Спасибина, которые решили учиться на зоотехников. Диплом одна из студентов пишет, как и положено в таких сюжетах, у Гришковой...

Рыночные коллизии и своя ниша

Анатолий Аришин, директор ООО СПК «Чистогорский» и доктор сельхознаук, сдержанно-оптимистичен:

– Мы сегодня в рынке более уверены, чем год, два, три назад, и понимаем, что работать нужно в любых условиях, и тот, кто стре-

мится решить задачу, тот имеет способы ее решения. Да, есть новые экономические условия, да, есть проблемы с поддержкой отрасли, но надо воспринимать это как реальность и действовать с учетом этой реальности. Если сидеть и плакать – и что дальше? Одна из задач, которые должны быть длиннее жизни и тогда стимулируют к жизни, это поиск новых рынков. В последнее время крупные производители снижали цену в опте, чтобы выдать конкурентов, поскольку свиноводство ежегодно несколько лет прирастает на 8-15 процентов и внутренний рынок свинины насыщен. Эти действия уже дают плоды, и те, кто выжил, будут пожинать результат. Сегодня, на наш взгляд, сформировалось нормальное соотношение между ценой на зерно и ценой на мясо. Очень высокая цена держалась на комбикорма – не потому, что дорого продали сельхозпроизводители. Главное – сыграли крупные зерновые ридеры, скупившие урожай и в течение года поднявшие цену. Второе, повторюсь, – цена в опте снижалась неоправданно, чтобы выдать слабых... Сложный период, но нам удалось к нему более-менее подготовиться. Проект реконструкции выполнен. Мы сделали то, что входило в проект – реконструкция первого комплекса и очистных сооружений, выполнили реконструкцию первой племенной фермы. Сегодня говорим о реконструкции второй племенной фермы, подошло ее время, ведь со времени реконструкции первых объектов прошло уже девять лет.

– Но, – удивляюсь, – многие ваши коллеги считают долларовую реконструкцию сегодня невозможной...
– Сегодня в России можно приобрести почти все российское. Сделать станок для свиней – это не ракету запустить. Импортозамещение по оборудованию для свиноводства уже реально действует. Начали производить и кормовую технику, так что можно говорить, что ко времени реконструкции второй фермы мы обойдемся отечественным оборудованием, что значительно дешевле.

– Правда ли, что в стране не много предприятий вашего профиля, которые настолько значительно зависят от импорта племенного материала?
– Однозначно. В основном российское свиноводство по-прежнему ориентировано на импортное племенное поголовье, в том есть плюсы, есть минусы, каждый выбирает свой путь. Мы понимали, что более надежно в этих условиях, а теперь еще и – гораздо дешевле. И что немаловажно: импортная генетика – это совсем другого качества мясо, не только по вкусу, но даже по химическому составу. Мы над этим много работаем, мы сохраняем вкус именно нашего традиционного мяса.

Да, мы закупаем животных, но не для того, чтобы сделать депуляцию, а чтобы совершенствовать свою популяцию.
– Анатолий Арсентьевич, вы

говорите: «другой вкус»... Вы что, правда можете отличить чистогорскую свинину от импортной?!

– Зайдите на рынок, там, где мясо трясется, – это новая генетика. Там очень много влаги, другой химический состав, другой состав жирных аминокислот. А где оно лежит спокойно, где оно сухое, а когда жарить, мало ужаривается, – это традиционная генетика. Мы ведь свою селекционную деятельность смотрим через лабораторию, через химический анализ, деугустацию. Мы считаем, наша ниша – дать самое вкусное сало, самое вкусное мясо. В Красноярском крае есть сеть магазинов, которая работает только на нашем мясе. Импортная свинина стоит дешевле, но они переплачивают, потому что их покупатель привык именно к нашей свинине. Мы живем в Сибири, и мясо по составу должно соответствовать именно тому, что здесь требуется. Климат, кормовая база – все влияет.

– Вы сказали, что предприятие сегодня чувствует себя увереннее...
– Да, часть игроков ушла с рынка, в стране получен хороший урожай, что вызывает умеренный оптимизм. Одним из показателей риска свиноводства в этом году можно назвать то, что население практически не покупало поросят на откорм. На это можно ориентироваться: когда невыгодно, каждый сельанин старается купить поросенка. Не выгодно – ждет лучших времен. Сейчас ситуация, думаю, изменится, оживится и продажа молодняка, и племенного материала. Это важ-

ные составные экономики «Чистогорского».

Но именно сейчас начнется активное освоение освободившейся части рынка. Рынок мяса сегодня открыт от Урала до Дальнего Востока. И если где-то подотрасль начинают поддерживать чуть больше, там получают больше возможностей. Покупателю все равно, где произведено мясо, в Красноярске, на Алтае, в Кузбассе. А для нас вдруг приостановлено субсидирование инвестпроекта, по которому осталось около 100 миллионов кредитов из трех миллиардов. В итоге придется уменьшать оборотные деньги, сокращая объем производства, никуда от этого не денешься. Ведь сколько денег, столько песен. Меньше денег – закуплено меньше кормов, меньше произведено продукции, меньше получено дохода... Не будь мы многофункциональным хозяйством с переработкой и торговлей, были бы уже в убытке. Само производство свинины было едва по полям, так как сохранялись негативное соотношение цены на мясо и корма, и только в стране получен хороший урожай, что вызывает умеренный оптимизм. Одним из показателей риска свиноводства в этом году можно назвать то, что население практически не покупало поросят на откорм. На это можно ориентироваться: когда невыгодно, каждый сельанин старается купить поросенка. Не выгодно – ждет лучших времен. Сейчас ситуация, думаю, изменится, оживится и продажа молодняка, и племенного материала. Это важ-

Игорь Алехин.

// ПРЯМАЯ РЕЧЬ



ДЛЯ ТЕХ, КТО ПОНИМАЕТ

СВЕТЛАНА ЛЕОНТЬЕВА, главный технолог ООО СПК «Чистогорский»:

– У нас в ассортименте более ста видов продукции, постоянно вводим новинки, ориентируясь на спрос покупателей. Если не идти за покупателем – будешь сидеть на месте. В этом году к сезону гриль, как мы называем лето с его поездками на пикники, мы стали выпускать шашлык из вырезки, то есть самого вкусного и нежного мяса, это мышца, не работающая при жизни животного. Готовится очень быстро, получается сочным и нежным... Из колбасных изделий особенно интересны ветчина к завтраку в искусственной оболочке и «Чистогорская» копченая. Недорогие хорошие колбасы, которые пользуются спросом... Осваиваем кемеровский рынок, где в первую очередь знают наше мясо, но мы попытаемся завоевать его еще и колбасой. Я бы посоветовала попробовать нашу субпродуктовую продукцию – слойку печеночную, печень полукопченую, колбасы «Ямскую» с печенью, ливерную и кровяную, паштет – мы их делаем по старинным домашним рецептам, без заменителей, а субпродукты у нас свои, свежайшие. У нас хорошее отличие от других – собственное сырье. Что-то подобное мало кто производит, и цена у нас коррентная. Попробуйте, не разочаруетесь!

Пчеловоды – в своем большинстве единоличники. Тем не менее и они способны объединяться для решения задач, непосильных одиночкам. Так, полтора десятка пчеловодческих хозяйств, расположенных в радиусе ста километров от Кемерово, создали сельскохозяйственно-потребительский кооператив «Сибирский мед», который получил трехмиллионный грант на развитие материально-технической базы. Теперь у них есть не только общий погрузчик за полтора миллиона рублей, но и общий бренд, общая идеология развития и, как они считают, общее будущее. Правда, общее будущее складывается из будущей каждой отдельно взятой пасеки, входящей в кооператив.



■ Выездная пасека, вид сверху.

Васильковский десант

Самый крупный член «Сибирского меда» – пасека Алексея Матюшкина, председателя Союза пчеловодов Кузбасса, экономиста по образованию, десантника (запомним эту деталь, она пригодится позднее), своеобразный «локомотив» промышленного пчеловодения.

У Матюшкина есть чему учиться. Вместе с зятем и помощником Алексей управляет с полутьсячей ульев. Пчелы – карника немецкой селекции, неройливая, медоносная, хорошо зимует, экономная по кормам. Откачкой и продажей меда занимаются дочери и жена. В наиболее жаркий период привлекают друзей и родственников. Принципиальный противник оптовой торговли: «Тогда слишком велик риск, что оптовик найдет более дешевый мед – в Бразилии или Аргентине, и перестанет покупать у нас. В один день можно остаться с 20-30 тоннами невостребованного меда. А у нас тысячи конечных покупателей, которые привыкли к меду от Матюшкиных, ждут его. Это надежнее».

Особенность пасеки Матюшкина, а теперь и «Сибирского меда» – кочевое направление пчеловодства. Чаще встречается пчеловодство стационарное, когда пчелы собирают мед с окрестных медоносов, естественных или посевных. Матюшкин берет пчел на дягиль в Горную Шорию, к знаменитым кузедеевским реликтовым липам, на юргинские васильки. Дело это очень непростое, но в результате можно получить уникальный мед, растянуть время зятка, ведь разные растения цветут в разное время.



■ Малая механизация в действии.

При матюшкинских объемах без малой и большой механизации не обойтись: отвалится руки. Планировал погрузчик, но, поскольку теперь есть кооперативный, к весне на неожиданно освобожденные средства приобретет собственную линию для откачки меда. Кстати, даже базу он строил с учетом и механизации, и линии по откачке: просторную, чистую, без порогов. В интернете, забыв слова «промышленное пчеловодство пасека Матюшкина», можно посмотреть видеоролик

Планировалось, что пасека Матюшкина тоже не похожа на другие, на ней – пчела агрессивно-спортивной наружности с парашотом. Молчаливая угрюмость – это не про Алексея, он рад объяснить:

– Я служил десантником, с парашотом прыгали и дочь, и зять, а внук родился в День воздушно-десантных войск. Десантная подготовка как раз и позволяет осуществлять дальние кочевья. И наши пчелы – десантники, мы забрасываем их на полянку для выполнения задания, а потом совершаем операцию по спасению, эвакуируем поближе к базе, где они будут зимовать... Я об этом могу говорить часами... Спрашивают: почему она такая злая? А где вы видели добрых десантников? Да и у вас будут примерно такие лица, если поковыряете, как мы – с медведями, слепнями, клещами, когда спать будете не дома, а в машине, если для работы с пчелками вам придется ехать четыре-пять часов, отработать и возвращаться назад, когда все нормальные люди спят... Такие мелочи отличают нашу пасеку от других. Но пусть лучше пчела будет злой, а мед отличным, а не наоборот, когда пчела добрая, а мед – дрянный!

Еще одна мелочь, отличающая пасеку Алексея Матюшкина: в этом году пчелы-десантники нанесли до сотни килограммов меда на улей, вдвое больше, чем по лучшим стационарным.

Игорь Алехин.



■ Чистогорская порода – гордость «Чистогорского».



■ Пчеловоды Матюшкина.

Пятнадцать лет борьбы и жизни

Ложка в сметане

Рафиг Камбаров, директор ОАО «Славино», от бесед категорически отказался, пока мы не отобедаем. Потом, сказал, пусть всю правду про «Славино» и сельское хозяйство нам рассказывает Ляхов, а он, Камбаров, пока занят, но все равно напоследок подыедет перекинуться парой слов.

Обед в славинской столовой оказался сытным, вкусным, домашним, мясо – мясным, в стакане сметаны, как и положено, ложка стояла без всяких консервантов и усилителей вкуса: ешь свое, кузбасское, не ошибешься, вспомни, так кормила мама, так по праздникам кормит жена...

Правда от Ляхова

Потом, слегка осоловевшие и разморенные едой, мы слушали неторопливого Сергея Геннадьевича Ляхова, заместителя директора ОАО «Славино».

В этом году «Славино» отмечает 15-летие. Примеров, чтобы вот так начать чуть ли не на ровном месте и крепко встать на ноги, в кузбасском АПК немного. Типичнее другие истории, когда от крепко стоявших не осталось и следа.

Когда Камбаров взял «Славино», в нем было две сотни коров и люди без зарплаты. Сегодня годовая оборот предприятия вырос в сотни раз, почти до миллиарда рублей. В хозяйстве, если считать с подразделениями, 90 процентов крупнорогатого скота от всего поголовья Новокузнецкого района, около трех тысяч голов дойного стада – больше, чем в некоторых сельских районах. Около девяти тысяч гектаров зерновых, овощи, 44 тысячи свиней. Своя переработка молока и мяса. Две сотни наименований продукции – от кефира, масла и сметаны допельменей и эскалопа из свинины, которые поступают в три фирменных славинских магазина и торговые сети Новокузнец-

ка, Прокопьевска, Киселевска, Междуреченска...

Крепли, росли, восстанавливая фермы и засевая поля не справившихся с новейшими реалиями хозяйств «Антоновский», «Сидоровский», «Казанковское», «Вперед», давая работу окрестным деревням Сидорово, Терехино, Славино, Чистая Грива, Чистогорский. Ведь на сегодняшний день в ОАО «Славино», если считать с подразделениями, работает под тысячу человек.

– Земли не хватает, ведь потребность в комбикормах порядка 60-80 тонн в сутки, потому на своем зерне мы живем недолго, приходится докупать до 30 тысяч тонн, – рассказывал Ляхов. – Возможностей хранилищ хватает, запас комбикормов можно делать месяца на три, закупая зерно, когда удобная цена, но откуда у нас сразу такие финансы? Они с неба не падают, мы деньги зарабатываем...

Да, деньги приходится зарабатывать, считать, вкладывать сегодня, чтобы стало легче завтра. Из серии таких проектов – строительство завода по производству кормов. Закупной комбикорм был дорог, но главное – далеко не всегда соответствовал стандартам по качеству. После запуска завода производительностью до 10 тонн комбикормов в час подсчитали, что теперь три вида кормов для крупнорогатого скота и пять для свиней хозяйству обходятся почти в полтора раза дешевле. Вложенные в строительство средства окупились всего за год, но главное – качество кормов, отразившееся и на сохранности поголовья, и на привесах...

Один из самых ярких проектов ОАО «Славино» – биогазовая установка, полностью решившая экологические проблемы, крайне актуальные для любого промышленного животноводства. Теперь отходы от ферм утилизируются, давая удобрения, электричество и тепло. Рабочий объем реактора – 450 тонн отходов, полный цикл пе-



■ Рафиг Камбаров, директор ОАО «Славино». Фото Александра Зиновьева.

реработки занимает 16 дней, потом полученные удобрения вывозят на поля. Удивительно, но «живого» навоза, этой экологически вредной проблемы животноводства и мечты огородников, в «Славино» теперь просто нет. Стоимость проекта – 100 миллионов рублей, что в разы ниже, чем у аналогов, строили хозяйственным, и москвичи, приезжавшие знакомиться с установкой, не верили, что она работает, пока не увидели в действии...

Среди главных проблем, опять же типичных не только для «Славино», но и отрасли, тем более в таком промышленном регионе как Кузбасс, – кадровая.

– Люди – главная проблема, – вздыхал Ляхов, – особенно в этой промзоне – Прокопьевск, Новокузнецк, Ленинск-Кузнецкий, Кемерово, где развита промышленность. Да, средняя зарплата у нас около 25 тысяч рублей, для сельского хозяйства

очень приличные деньги, но конкурировать-то приходится с угольщиками да металлургами. Именно туда идут лучшие, самые перспективные, самые опытные. Приходится постоянно помнить об этом. Если человек у нас работает, если видим, что старается, мы для него готовы на многое – от бесплатных путевок до беспроцентных ссуд на жилье. И все равно не хватает доярков, скотников, животноводов, трактористов, операторов свиноводческих комплексов. Утро начинается – три-пять человек сидят перед отделом кадров. Много городских, ведь сейчас идут сокращения. Но городские, в основном, придут, посмотрят и уйдут, из них остаются лишь те, кто имеет представление о сельском хозяйстве, ведь тот труд особенный, ничуть не легче, чем, например, у шахтеров...

Сам Ляхов в агропромышленный комплекс пришел 35 лет назад, отучившись в сельхозинституте. Утверждает, что работать в сельском хозяйстве ему нравилось всегда, хоть и пришлось делать перерыв, когда сельских заработков катастрофически не хватало на содержание семьи и пришлось зарабатывать не по профилю. Когда сельское хозяйство начало подниматься с колен – вернулся с радостью.

В «Славино» таких людей, как Сергей Ляхов, много, они дорожат работой, привычным укладом жизни, для них слова «мы кормим свою страну» не пустая звонкая фраза, а реальность, которую они любят и ценят, за которую себя уважают.

Ляхов уверен, что свое первое 15-летие «Славино» прожило достойно:

– За это время в сельское хозяйство, и в соседние с нами хозяйства тоже, приходило немало людей с деньгами, обещавших научить нас работать. И где теперь и они, и те предприятия? А мы работаем, развиваемся, значит – все делаем правильно...

Анекдот от Камбарова

Потом прикатил Камбаров, и я пытал его о состоянии сельского хозяйства, а он все больше отшучивался, то и дело командую: «А это не для печати!», «Только это – между нами!». Но я все равно старался пробиться к его правде, и иногда Рафиг Сатдарович становился серьезным.

– Есть люди, – спрашивал я, – которые утверждают, что сельское хозяйство научилось, наконец, жить по средствам. Или это неправильно, когда поставлена задача срочно увеличить объемы, накормить страну, импортозаместиться, но в то же время надеяться приходится только на себя?

– Сегодня сельское хозяйство живет по средствам, – со смехом соглашался он, – потому ползает!

Вдруг посерьезнев, продолжал:

– Денег сегодня хватает на то, чтобы не умереть, но на развитие не остается ничего. В то же время всё, что я заработал за свою жизнь, вложено сюда. Мне 55 лет, лучшее время прошло здесь, куда я отсюда денусь, кому я где-то нужен? Есть коллектив, который был со мной эти годы, который мне верит. Но я не вспомню, чтобы за 15 лет нам когда-то было особенно легко...

– Но, – не отставала я, – смотрю на ваше хозяйство, знаю ваши дела, вы живы!

– По этому поводу анекдот, – радовался Камбаров, – я любитель их... Приходит Абрам в магазин: «У вас свежая рыба есть?» – «Нет, только живая». Разворачивается и уходит... На второй день опять приходит: «У вас свежая рыба есть?» – «Только живая». Разворачивается и уходит. На третий день только рот открыл, продавец: «Я же вам говорю, вот она, живая!» – «У меня Сара тоже живая, но не свежая»... Так и с сельским хозяйством, и с нами: живые, но не очень свежие! Хотя, при всех трудностях, ты прав: живем, зарплату и аванс платим, налоги платим, долгов в меру. Главная беда – нет стабильности. Государство практически не присутствует в регулировании цен, и для нас налицо диспаритет цен. Планировать невозможно. Один год мясо в цене, а зерно дешевое. Другой год – наоборот, дорогое зерно и дешевое мясо. Молоко дешевле: что такое 20 рублей за литр, когда бутылка воды стоит 50-70 рублей?! При этом ГСМ растет, электроэнергия растет, запчасти и техника растут... Я не думаю, что какие-то сельхозпредприятия на собственные средства или прибыли могут сегодня реально обновлять технику, строить новые объекты, покупать оборудование и делать модернизацию. Но кому такая правда нужна в праздник? Ты напиши лучше ту правду, которую тебе Ляхов рассказал...

Я и написал – и правду от Ляхова, и анекдот от Камбарова.

Игорь Алехин.



Как растить профессионала для АПК?

И эмоции, и сухая статистика

Интерес к агропромышленному бизнесу стремительно растет. Только в 2016 году к нам обратились более десятка крупных бизнесменов с просьбой порекомендовать потенциальные инвестиционные проекты для реализации в АПК.

Это – следствие влияния совокупности факторов, от глобальных до региональных: ухудшение показателей мирового рынка энергетических товаров и одновременный рост спроса на сельхозпродукцию, всеобщее внимание к сельскому хозяйству федеральных и региональных властей и следующие за этим программы поддержки отрасли (рост объемов поддержки по существующим программам и анонсирование новых), воздействие пафоса речей публичных политиков: вся надежда нации на выход из перманентного кризиса, на бурный рост заключается в ожидании роста именно в отечественном АПК! Шутка ли – АПК по темпам ВПК обогнал!

Если отбросить эмоции и сконцентрироваться на сухой статистике, то выручка ста крупнейших компаний агропромышленного комплекса Сибири в 2015 году достигла 132,5 миллиарда рублей, что на 19,6% выше показателей 2014 года (журнал «Эксперт» №40-41, 2016 год). Этот показатель в Сибири выше, чем в России, на 3% – и мифы об обреченности сельского хозяйства в суровом климате нашего региона рушатся!

Кемеровский ГСХИ: что мы можем

Вот уже 40 лет в Кузбассе работает отраслевой сельскохозяйственный вуз – Кемеровский государственный сельскохозяйственный институт. Начинали мы как филиал Новосибирского аграрного университета, а в 2017 году отметим 15-летие: 20 мая 2002 года был получен статус самостоятельного вуза.

В институте обучаются 3,5 тысячи студентов по 24 направлениям подготовки, на трех факультетах и тринадцати кафедрах реализуются все уровни образования (среднее профобразование, бакалавриат, специалитет, магистратура, аспирантура). Кадровый состав – 130 преподавателей, 87% которых имеют ученые степени доктора и кандидата наук.

Мы пронзительно ощущаем свою значимость для регионального АПК, ответственность за каждого подготовленного специалиста. Почему именно сейчас? В классическом наборе факторов производства: земля, капитал, труд – обеспеченность последним выходит на первый план. Крепкий бизнес, работающий в сельском хозяйстве, земель обеспечен. Рынок предлагает широкий выбор сельскохозяйственной техники и оборудования – это капитал. Для нашей отрасли породистые высокопродуктивные животные – это еще

более важный, так сказать, живой капитал. Жаль, когда с этим капиталом, в который вложены колоссальные средства, работают неумело.

В 2016 году для актуализации направлений подготовки специалистов для АПК Кузбасса был проведен опрос департаментов, входящих в блок заместителя губернатора по агропромышленному комплексу, крупных сельскохозяйственных предприятий. По итогам этого опроса на базе вуза начата работа по реанимации подготовки ветеринаров и ветеринарных экспертов: нашему региону ежегодно нужно более 50 таких специалистов; работаем над получением лицензии на подготовку кадров для лесного комплекса, охотхозяйств. Выявлены кадровые проблемы со специалистами в области семеноводства, растениеводства закрытого грунта (в перспективе в области анонсирован запуск нескольких крупных тепличных комплексов на площади более 20 га, и мы должны быть к этому готовы).

Одними виртуальными образовательными технологиями, интерактивными средствами обучения проблему качественной подготовки кадров не решить. Поэтому первоочередная задача вуза – обеспечить качественную практическую подготовку студентов на современных производствах. Для этого используются базы более 50 сельхозпредприятий области. В этом году в вузе создан специальный отдел практик и трудоустройства, который контролирует условия прохождения практики студентами, качество работы ребят, навыки, которые они получают, повышена ответственность закрепленных преподавателей.

Для погружения в сельскохозяйственный труд в вузе работают несколько студенческих отрядов: с 2009 года – отряд юных рекультиваторов «Росток», с этого года – отряд по сбору урожая «Гектар» и мобильная овцеводческая бригада стригалей.

В 2016 году мы начали реализацию нового профориентационного проекта «День аграрного образования и карьеры в муниципальном районе» для информирования школьников о возможностях получения аграрного



■ КемГСХИ – это круто!

образования, трудоустройства на предприятиях АПК и создания собственного агробизнеса. По результатам приемной кампании 2016 года на очное отделение вуза поступили 294 выпускника (на 34% больше, чем год назад), увеличилась и доля поступающих из сельской местности: сейчас это половина от всех первокурсников.

О сельской жизни – наглядно

Кемеровский ГСХИ, ощущая свою социальную идентичность, взял на себя ответственную задачу по популяризации сельскохозяйственного труда и сельской жизни. На своей территории создали агропарк, уже есть аллеи с лавочками и зонами отдыха, к лету 2017 года откроется музей сельскохозяйственной техники с натуральными экспонатами, будут заложены участки демонстрационных опытов учёных агрономов и ландшафтных дизайнеров, а на сегодняшний день уже есть контактная зооферма и кинодром.

В марте на территории института прошла «Широкая Масленица», собравшая более двух тысяч гостей. Члены агропромышленного кластера Кузбасса представили свою продукцию на праздничной ярмарке «Ешь, пей своё – кузбасское!». Накануне дачного сезона, в мае 2016 года, состоялась Сибирская ярмарка, а в сентябре впервые был организован праздник для садоводов-огородников «Урожай-2016». Праздник

открыл губернатор Аман Гумирович Тулеев и поручил нашему институту проводить его ежегодно – мы гордимся этим!

В декабре в нашем вузе в третий раз подряд пройдет Кузбасский агропромышленный форум, который стал традиционным. Совместная деятельность института с аграрным бизнесом уже принесла существенные плоды: на рынок выведены новые продукты, созданы конкурентоспособные производства и новые рабочие места.

Вкус продуктов инновации

Важнейшей задачей нашего времени является продовольственная независимость страны и импортозамещение. Вместо импортной продукции нужно производить свою, отечественную. Но необходимо ставить более амбициозные задачи: не только заместить импорт, но и выходить со своей продукцией на иностранные рынки.

В Кузбассе производятся уникальные сельскохозяйственное сырье и продукты питания, например, рапс, меда широкого ассортимента, целебные чайные сборы. Страны-партнеры России – Китай, Казахстан, Сербия и многие другие – готовы экспортировать их. Требуется: стабильные объемы производства и качества. Для решения этой задачи на базе Кемеровского ГСХИ полтора года назад создан агропромышленный кластер, членами которого стали производители сельскохозяйственного сырья, переработчики, научные и образовательные организации. На сегодня в агропромышленный кластер входят 140 сельхозтоваропроизводителей.

Результаты? Вот один из ярких примеров. В 2015 году пчеловоды, члены кластера, скооперировались для реализации меда и продуктов пчеловодства под единым брендом «Кузбасский мед», что позволило повысить экономическую эффективность пчеловодства, упростить дистрибуцию меда на территории области, в других регионах России и за рубежом. В будущем бренд «Кузбасский мед», мы уверены, встанет в один ряд с такими российскими региональными брендами, как «Алтайские сыры», «Кубанские вина», «Тульские пряники». В



сентябре в поселке Шерегеш состоялась медовая биржа, на которой пчеловоды и предприниматели, занимающиеся торговлей на туристических объектах, договорились о поставках меда в торговые точки горы Зеленой.

Легкомысленно предполагать, что все продукты питания уже изобретены: мы даже не представляем, сколько еще всего нам предстоит попробовать! Людям нужны новые продукты для восполнения недостающих микроэлементов, получения витаминов, да и просто чтобы вкусно есть. В агропромышленном кластере результаты внедрения инноваций сразу попадают на полки магазинов!

Вот примеры. В результате взаимодействия участников кластера и нашего вуза всего лишь за год на рынок были выведены такие новые продукты, как куринные яйца, обогащенные микроэлементами селена и йода, потребление их в пищу позволяет осуществлять профилактику заболеваний щитовидной железой, преждевременного старения, артрита, онкологических, сердечно-сосудистых заболеваний и многого другого (КФХ «Бабичев В.П.»); с февраля на полках торговой сети «Калина-малина» появилось медовое молоко (СПХК «Согласие»); разработан рецепт кваса «Иммуно» на перге (ООО «Купава», ООО «Пчелка»).

Крепнущие связи сельхозинститута и агробизнеса, уверена, должны способствовать улучшению качества специалистов, которых мы готовим для кузбасского АПК.

Ирина Ганиева,
ректор Кемеровского ГСХИ,
доктор
экономических наук.



■ Не учёбой единой...



Земной ваш труд достойн уваженья

Администрация Беловского муниципального района поздравляет всех, кто трудится в сельскохозяйственной отрасли, с Днем работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности

**Уважаемые
работники
сельскохозяйственных
предприятий!**

Ваш труд по праву считается благородным и необходимым: вкладывая в свое дело опыт, знания, любовь к родной земле, вы добиваетесь высоких урожаев, стабильного развития растениеводства и животноводства, эффективной работы предприятий перерабатывающей промышленности. При любой погоде, порой без выходных вы готовы тру-

диться, обеспечивая население качественными продуктами питания, от которых в значительной степени зависит здоровье людей.

Нынешний 2016 год примечателен юбилейной датой: Беловскому району исполнилось 85 лет. И эта почти вековая история района создана, прежде всего, трудом людей, что живут и работают на этой земле, украшая ее полями, на которых зреет хлеб, цветущими садами, претворяя смелые планы в конкретные полезные дела. Созданный в 1931 году, Беловский район, как и вся страна, развивался, на-

капливая свой собственный опыт организации хозяйств, внедрения перспективных технологий, строительства предприятий и сельскохозяйственных комплексов. Пережиты многие события, ставшие важными этапами истории. За эти десятилетия менялись условия жизни сельян, оснащение хозяйств производительной техникой, но неизменным оставалось главное – отношение людей к своему труду.

Высокая ответственность, стремление вложить в дело силы и душу – это те качества работников кузбасских сель-

хозпредприятий, фермерских хозяйств, на которых сегодня воспитывается молодежь: во многих хозяйствах рядом с родителями работают их дети, на селе создаются и закрепляются династии.

Поздравляя с профессиональным праздником всех, кто трудится в сельскохозяйственной отрасли, хочется пожелать крепкого здоровья и щедрых урожаев, стабильных условий работы и благополучия в семьях, свершения намеченных планов, успехов во всех делах, добра, надежды, неиссякаемых сил, оптимизма! И всегда подходящей погоды!



И. о. главы Беловского муниципального района
Владимир Анатольевич Астафьев.

«Чтоб вырос сад, нужны не дни, а годы...»

В белоснежном цветении весной, щедро отдающий плоды летом и осенью – сад-питомник колхоза «Вишневыский» Беловского района прекрасен в любое время года.

«Когда-то я мечтал о таком саде – и сегодня он живет и радуется людям», – говорит председатель колхоза «Вишневыский», Заслуженный работник сельского хозяйства РФ Михаил Севастьянович Никитюк.

В овощеводческом хозяйстве, которым Михаил Никитюк руководит уже 36 лет, сегодня, кроме основных овощных культур, 72 га занимают ягодные и фруктовые деревья, 15 га – питомник плодово-ягодных культур.

Интерес к земле, как признается сам Михаил Севастьянович, у него с детства, с тех времен, когда он мальчишкой в родном украинском селе занимался опытами по прививке фруктовых деревьев. В 18 лет уехал из дома на целину, где «закалялись характеры». «Учеба в Омском сельскохозяйственном институте – дорога в профессию, которую выбрал сознательно», – замечает Никитюк. С тех пор, как в 1981 году Михаил Севастьянович был назначен руководителем совхоза «Беловский», он бесшумно возглавляет это хозяйство, которое позднее было преобразовано в колхоз «Вишневыский».

«Когда принял хозяйство, площади, занятые овощами, были расположены на пересеченной оврагами местности, что создавало проблемы с поливом, – вспоминает Михаил Никитюк. – При



■ Председатель колхоза «Вишневыский» Михаил Никитюк.

первой же возможности предложил районному начальству переместить овощные поля на правую сторону дороги, что ведет в Пермьяки, а эти поля отдать под сад». Он до сих пор благодарен тем, кто поддержал тогда эту смелую идею.

Сейчас сад-питомник колхоза «Вишневыский» уже имеет свою базу маточных растений, коллекцию ценных пород ягодных кустарников. Садоводам, владельцам приусадебных участков предлагаются саженцы яблонь, груш, вишен, смородины, жи-

молости, малины... Кто желает, приезжает на ягодник, набирает ягоду сам – причем по умеренным ценам. В нынешнем году по инициативе губернатора Тулеева хозяйство подготовило 3300 наборов саженцев для оказания помощи семьям с детьми-инвалидами – и люди остались довольны.

В «Вишневыском» в последние годы выращивают также для ландшафтного дизайнера саженцы дуба, туи, сосны сибирской, предлагают населению цветочную рассаду.



■ Сегодня сад живет и радуется людям...
Фото Александра Зиновьева.

«Ведутся работы по производству саженцев голубой ели», – говорит Никитюк. И добавляет: «Именно так – ведутся работы. Ведь чтобы саженец окреп, подрос, чтобы его можно было предложить населению, нужны не дни, а годы...»

В нынешнем сезоне в «Вишневыском» собрали около 5000 тонн овощей. «Погодные условия, конечно, были не самыми благоприятными – засушливое лето; но в целом, применяя полив, удалось вырастить неплохой урожай моркови, капусты, лука, картофеля», – отмечает Никитюк. – Конечно, у нас сложилась своя система реализации овощей, но, думается, эта общая для всех хозяйств задача решалась бы эффективнее при наличии отлаженных на уровне области договорных отношений, которые координировали бы снабжение учреждений социальной сферы по территориальному принципу».

На сегодня в колхозе «Вишневыский» трудятся более 100 человек, среди которых большинство специалистов с опытом работы, но приходит и молодежь, складываются свои династии.

– Уважаю человека за стремление делать свою работу как сле-

дует, за желание изучать что-то новое, за честность и ответственность», – говорит Почетный гражданин Кемеровской области Михаил Никитюк, чье имя занесено в энциклопедию «Лучшие люди России». – Можно назвать многих, кто работает с большой ответственностью – это, например, механизаторы Сергей и Владимир Лохницкие, братья Тюменцевы – Тимофей и Дмитрий, бригадир овощеводов Сергей Антипенков. Я доволен, что своими успехами радуют меня мои дети, которые трудятся вместе со мной. Уже 23 года работает в хозяйстве сын Игорь, сейчас – в должности зама по производству. Главным бухгалтером работает дочь Наталья, в должности главного экономиста трудится сноха Елена.

Труд сельян никогда не был легким, но того, кто старается работать, земля награждает урожаем. И, поздравляя сельян с Днем работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, хотелось бы пожелать всем, кто трудится на земле, крепкого здоровья, благополучия в семьях, хорошей погоды вовремя и обязательно веры в то, что любые трудности можно преодолеть.

Надежда Николаева.

Влюблённые в землю

Кузбасская житница посреди угля – Прокопьевский район – вновь поставила рекорд по урожайности зерновых. Хорошо знакомые читателю главы хозяйств-лидеров уборочной рассказывают, каким для них оказался прошедший сельскохозяйственный год, делятся своими настроениями и планами.

Цифры

Площадь зерновых культур в Прокопьевском районе в 2016 году – 38 051 га (в 2015-м – 36 583), средняя урожайность – 22,7 ц/га (в 2015-м – 22,5). Это самый высокий показатель по области. Лидеры по урожайности – ООО «Луч», КФХ Пузанова В.А., КФХ Малышева Л.Г., ООО СП «Гефест», ООО «Агрофирма им. Д.В. Антонова».

Аграрии засеяли 4674 га техническими культурами, основная часть из них была засеяна ООО СП «Гефест», урожайность 20 ц/га. Под урожай 2017 года посеяны озимые на 6895 гектарах (больше на 1595 га). Район – один из кузбасских лидеров по озимой пшенице, ею занято 5945 гектаров.

Количество крупнорогатого скота в хозяйствах увеличилось, достигнув 7416 голов. поголовье овец выросло с 1470 до 1505. ОП «Новосафоновская птицефабрика» и ПФ «Трудармейская» вывели 16 миллионов цыплят.

За 9 месяцев этого года хозяйства произвели 16713,4 тонны молока, 13,275 тысячи тонн мяса на убой в живом весе, 21,72 миллиона яиц. В 2016 году создано несколько новых крестьянско-фермерских хозяйств. Успешно развиваются хозяйства С. Болдырева, А. Рожкова, А. Сарникова.

Живы работой!



Так на вопрос, как дела и чем живы, отвечает глава КФХ «Малышев» Леонид Георгиевич. Хотя год-то выдался и не очень простой. По погоде вроде благоприятный (не считая небольшой июньской засухи), а по урожаю хуже, чем в прошлом году – ожидали лучшего. «Сроки посева сыграли большую роль, – говорит Малышев. – Обычно надежда на ранние, а тут поздние выстрелили. Но тут не угадаешь, это как лотерея. При этом осень была тёплая и сухая – уборочная прошла быстро, с малочисленными потерями. Может быть, из-за этого, в конечном счёте, даже и выиграли».

В хозяйстве сегодня обрабатывают 1800 гектаров. Два года назад было 1500, а начинал восемь лет назад с 20... Конечно, и нынешние площади – не предел, надо расширяться, говорит Малышев. Озимых в этом году засеяли на 500 гектарах, в том году было 250.

Как и прежде, Леонид Малышев, в основном, сеет пшеницу. Вот и в этом году закупил элитные семена в Новосибирской области – на разведение. Засеял 100 га. Обновление семенного материала для будущего и регулярный севооборот – принципиальный подход фермера. Работают в хозяйстве и над питанием зерновых – подкармливают препаратами.

Растут площади – растёт и урожай, а значит, нужно где-то хранить (при ценовой конъюнктуре, не устраивающей аграриев, имеет смысл придержать часть урожая). В будущем году Леонид Георгиевич планирует закончить строительство зернохранилища на 4 000 тонн.

В этом году Малышев закупил новую технику: трактор «Кировец», посевной комплекс, комбайн. Средства свои плюс заемные. «Условия не совсем шикарные, но терпимые... есть погектарная помощь. Район помогает: в прошлом году получил неплохую субсидию за комбайны, дотации по ГСМ опять же есть».

Вести хозяйство Малышеву помогают пять братьев и

пять работников. Вообще молодых квалифицированных кадров на селе сегодня не хватает, говорит Леонид Георгиевич. Зато те, что есть, настолько влюблены в своё дело, в землю, что с поля не выгонись!

Кузнецы своего дела



Для СП «Гефест» год выдался в целом удачным. Засуха на общей урожайности не сказалась, а для технических культур – сои и рапса – погодные условия оказались и во все благоприятными. В среднем аграрии «Гефеста» собрали урожай в около 24,8 центнера с гектара, а озимые дали и до 40-50 центнеров.

В этом году на полях хозяйства посеяли больше рапса. Как мы помним, один из руководителей-партнёров Алексея Арефина тему для своей кандидатской диссертации выбрал, связанную с этой культурой (оба Алексея, Филимонов и Арефин, учатся в аспирантуре аграрного вуза). Научные изыскания применяет на практике, и наоборот, рапсовое поле становится полем эксперимента. «Отслеживаем, делаем выводы, – говорит Арефин. – Так мы для себя поняли, что нужно работать на отечественных семенах. Если на импортных получают 23 центнера с гектара, то мы – до 25. Все зависит от качества подготовки земли, от севооборота и от удобрения. Да и немецкую экономику не видим смысла поддерживать».

Каждый год партнёры покупают семена элитного сорта рапса «Юбилейный», выведенный специально для Сибири. Часть урожая сдают, а в этом году планируют 60-70% переработать сами. Два собственных маслопресса: масло пойдёт на корм птице, а жмых – коровам. «Понятного качества – со своего же сырья, а когда покупаешь, неизвестно, что там намешано», – говорит наш собеседник.

Поголовье птицефабрики «Трудармейской» – 200 тысяч кур в ежеразовую посадку. В этом году предприятие выдало 1,5 тысячи тонн мяса, то есть в два раза больше, чем в прошлом – увеличили производство, запустили новые корпуса, технологию отработали. Курицу по-прежнему продают в магазине при фабрике, а также за пределы области – через оптовиков.

На молочной ферме СХП «Михайловское» в этом году провели полное оздоровление стада, делится другой радостью Алексей: «Все высокоудойные коровы – без лейкоза. На следующий год будем сдавать повторные пробы и заявляться на статус племрепродуктора». От проекта по беспри-

вязному содержанию в хозяйстве также не отказываются.

За семь лет своей работы в агробизнесе партнёры, пришедшие из лесопереработки, не разочаровались. «Работать надо: в сельском хозяйстве за один год ничего не решается, – говорит Арефин. – Тем более, за многие вещи взялись. Нужно до ума все доводить».

Арефин и Филимонов вложили в название своей фирмы большой смысл. Кто такой Гефест – древнегреческий бог-кузнец, – они, конечно, знают. Говорят, мы так же куем, только сельское хозяйство. И, надо сказать, наковали уже очень немало.

Антонов из Антоновки



Для «Агрофирмы имени Д.В. Антонова» (посёлок Октябрьский), которую, напомним, Евгений Антонов назвал в память своего отца Дмитрия, год принёс много нового. К уже имеющемуся парку сельхозтехники прибавились трактор «Кировец», трактор МТЗ-892, косилка самоходная «Россельмаш», зерноочистительный комплекс «Мамонт» производительностью в 100 тонн/час. Не без лизинга, но кое-что купили и из своих средств. «На месте не стоим, развиваемся, – говорит Евгений Дмитриевич. – Работаем пока на вложения в хозяйство: всё, что приходит – вкладываем в технику».

Ещё в хозяйстве капитально отремонтировали 3 000 квадратных метров складских помещений, в ремонтной мастерской заменили кровлю, заасфальтировали зерноток и территорию машинно-тракторного парка – где-то 6 000 квадратных метров. О работниках в хозяйстве тоже позаботились: обустроили душевые.

В этом году хлебоборы агрофирмы имени Антонова убрали 3500 га против прошлогодних 3000. Прибавили пшеницы, ячменя, овса, ржи, начали сеять востребованные рапс и горох. Плюс увеличили посевы озимых на 200 га.

«Надеюсь, в следующем году получим дивиденды от села», – говорит Евгений, для которого агробизнес – не главный источник существования. Основной – универсамы «Изабелла» в Кемерове. Тем не менее, в этом году два дела удалось свести. В пекарнях при универсамах появился продукт почти замкнутого цикла. «Зерно отдаём переработчику, а у него берём уже муку, печём хлеб из неё, – говорит Антонов. – Можем по цене конкурировать».

Евгений, родившийся в деревне Антоновка (раньше относилась к посёлку Октябрьский), мог бы окончательно укорениться в большом городе. В 2001 году после учёбы остался в Кемерове, открыл автомастерскую. Но родная земля позвала: сначала помогал отцу, а затем – продолжил его дело. «Где родился, там и пригодился: Антонов из Антоновки, – смеётся Евгений. – Нет, всё это по душе, всё знакомо. Свой район и регион нужно развивать, да и родственникам работа есть».

Кстати, зимой работники агрофирмы имени Антонова тоже не сидят без дела: чистят снег в посёлке и ремонтируют сельхозтехнику к следующей страде.

Ольга Смирнова.



Алексей Харитонов: «У селян особенный характер»

В агропромышленном комплексе Ленинск-Кузнецкого района на сегодня более ста сельскохозяйственных предприятий различных форм собственности и свыше 9000 личных подсобных хозяйств, которые занимаются выращиванием растениеводческой и животноводческой продукции. На территории района нет брошенных земель сельскохозяйственного назначения. Об итогах, с которыми селяне встречают День работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, и перспективах развития беседуем с главой Ленинск-Кузнецкого муниципального района Алексеем Харитоновым.

– **Алексей Викторович, по доброй традиции селяне подводят итоги года накануне профессионального праздника, посвященного тем, кто трудится на земле. С какими результатами заканчивают уборочный сезон хозяйства района?**

– Так складывается, что каждый год примечателен для селян и разными погодными условиями, и задачами, которые решают в хозяйствах. Хотелось бы отметить, что большинству сельхозпредприятий района в нынешнем году удалось не только сохранить темпы стабильного развития, но и добиться пусть небольшого, но увеличения объемов продукции. Это такие предприятия, как ООО «Весна», которое возглавляет Николай Петрович Сафонов; СХА (колхоз) «Заря», председатель Владимир Иванович Галкин;



■ Глава Ленинск-Кузнецкого муниципального района Алексей Харитонов. Фото Александра Зиновьева.

ОАО «Племзавод Ленинск-Кузнецкий», директор Виктор Владимирович Харитонов. Успешно работают фермерские хозяйства Александра Печеркина, Сергея Рощупкина, Валерия Бабицева и других.

В целом в 2016 году получили 115 тысяч тонн зерна, валовый сбор технических культур составил 6500 тонн, картофеля – 11 900 тонн.

За девять месяцев текущего года валовое производство молока по району – 15967 тонн. При этом надои на одну фу-

ражную корову – 3230 кг, что на 393 кг больше соответствующего периода 2015 года. В нынешнем году по району удалось также добиться среднесуточного привеса скота 527 граммов, что несколько больше уровня 2015 года.

Подводя итоги, можно сказать, что результаты работы обеспечивают не только стабильность большинства хозяйств, но и перспективы их дальнейшего развития.

– **Если говорить о перспективах, какие планы в ближайшем время будут реализованы?**

– Таких примеров немало. Ведется строительство нового зерносушильного комплекса в ООО «Искра», до конца года в сельскохозяйственном потребительском кооперативе «Село Кузбасса» будет смонтировано оборудование по переработке молока производительностью до двух тонн продукции в смену. Буквально на днях, 25 октября, была введена в эксплуатацию первая очередь животноводческого комплекса на 300 голов коров с беспривязным содержанием в ООО «Племенной завод Ленинск-Кузнецкий» и ряд других новых объектов.

Перспективы, конечно, и в том, что в ряде фермерских хозяйств дело родителей поддерживает и продолжает молодежь. С начала действия федеральной целевой программы «Поддержка начинающего фермера» 17 индивидуальных предпринимателей района получили государственные гранты на развитие. В этом году гранты получили глава КФХ

Александр Борисенко, глава КФХ Иван Бортник, глава КФХ Вячеслав Удаленко.

– **В последние годы призыв: «Ешь, пей свое!» в Кузбассе стал одним из основных ориентиров для сельскохозяйственных предприятий...**

– Это актуальное направление, практически стимул для развития сельскохозяйственного производства. Сегодня селяне отмечают, в целом, поддержку на государственном уровне, что сказывается и на ценовой политике. У нас в районе действует программа «Муниципальная поддержка сельского хозяйства», в рамках которой осуществляется финансовая помощь «ветеранским подворьям». Активно развивается перерабатывающее производство: потребительский кооператив «Подворье» (село Панфилово) в сутки перерабатывает до 6 тонн молока, ИП Койнов (село Новогеоргиевка) производит до 15 тонн муки, ИП Бирк (поселок Восходящий) – до полутора тонн колбасных изделий. У тех, кто производит продукцию, тоже задача непростая – завоевать вкусы потребителей.

– **Что бы вы хотели пожелать селянам, поздравляя их с праздником?**

– Это люди, которые привыкли относиться к своей работе самоотверженно, с душой. И хотелось бы пожелать им, чтобы все складывалось только благополучно и в работе, и в семьях. Здоровья, терпения, добра, новых планов и новых успехов!

Надежда Николаева.

Золотится пшеничное поле

«Урожай, как известно, считают в закромах, а пока он в поле, это все не наше, – замечает глава крестьянско-фермерского хозяйства Ленинск-Кузнецкого района Александр Геннадьевич Печеркин. – В нынешнем сезоне с уборкой управились к 17 сентября. Сибирская осенняя погода далеко не всегда щедра на солнечные деньки, поэтому, конечно, спешили». В целом, урожаем в хозяйстве довольны – свои результаты дает система четырехпольного севооборота плюс качество семян, чему уделяется особое внимание.

От вспашки до сбора урожая в крестьянско-фермерском хозяйстве, которое возглавляет Александр Печеркин, с полей, что называется, не спускают глаз. При общей посевной площади 3400 га, где выращивают пшеницу, ячмень, рапс, горох, в нынешнем сезоне, к примеру, с мая по сентябрь опрыскиватель обработал 17 тыс. га – считай, каждое поле по пять раз.

«Ушло много гербицидов, зато поля стояли чистые, – говорит Александр Геннадьевич. – Урожайность пшеницы в этом году 25 центнеров с гектара, зерно с хорошим содержанием клейковины; ячменя, в среднем, собрали 29 центнеров с гектара, рапса – 20 центнеров. Чуть меньше уровня прошлого года урожай

гороха – 17 центнеров с гектара. Кстати, в хозяйстве уже несколько лет, чтобы облегчить уборку гороха, выращивают устойчивые к полеганию, безлистные сорта. И в этом году горох убрали как никогда быстро – буквально за неделю.

В горячую пору уборки особо ответственная работа у механизаторов. В нынешнем уборочном сезоне, как отмечает Александр Печеркин, отличились механизаторы Валерий Гоммершмидт, Сергей Цуриков, Олег Исайкин, водитель Владимир Ударцев, который перевез почти половину всего урожая.

Руководитель КФХ считает, что одна из его основных задач – не только обеспечить зарплату, которая была бы материальным



■ Глава КФХ Ленинск-Кузнецкого района Александр Печеркин. Фото Александра Зиновьева.

стимулом, но и отдых работников. По традиции, после завершения уборочного сезона у тех, кто желает, есть возможность отдохнуть в Белокурихе по бесплатным путевкам, за счет хозяйства, а также побывать на отдыхе в Тайланде, Вьетнаме, Тунисе.

Фермерский опыт самого Печеркина – более 30 лет. Шахтер по первой профессии, он после шахты работал мастером в училище, заместителем директора совхоза по хозяйственной части. Потом два года трудился в должности исполнительного директора Ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств Ле-

нинск-Кузнецкого района. «Вот в это время и присматривался к работе фермеров – тоже решил попробовать, получил заочное образование в Кемеровском сельхозинституте, – рассказывает Александр Геннадьевич. – У меня и предки были земледельцами. Не самый легкий, конечно, труд, но ведь хлеб человеку каждый день нужен».

Из общей площади крестьянско-фермерского хозяйства четвертая часть – 900 га – площадь, на которой самостоятельно работает сын Александра Печеркина Денис. Уже четвертый год отец и сын трудятся, как гово-

рится, на два хозяйства. Отношением сына к делу Александр Геннадьевич доволен, отмечает, что в хозяйстве, где сейчас около 30 человек, немало молодежи.

«Хотелось бы в следующем году повысить урожайность пшеницы, перешагнуть нынешнюю планку», – говорит Александр Печеркин, рассказывая о планах. И вспоминает о том, как, в 2010 году, когда в фермерском хозяйстве были гости из Чебулинского района, главный агроном той территории, окинув взглядом пшеничное поле, где спелые колосья клонились к земле, сразу предположил, что с гектара здесь можно будет собрать до 50 центнеров. И оказался прав.

В следующем году в хозяйстве, кстати, планируют обновить семена, что тоже должно сказаться на урожайности. «Опыт, техника, погода – все имеет значение, – уверен глава КФХ Александр Геннадьевич Печеркин. – И, конечно, отношение людей к своей работе. Хотелось бы, поздравляя селян с праздником – Днем работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, пожелать всем, в первую очередь, здоровья, удачи, благополучия в семьях, с желанием и оптимизмом идти вперед по пути, который мы выбрали. Ведь все, что мы делаем, очень нужно людям!»

Валентина Моноф.

ООО «Весна»: Время сева подскажет природа

Нынешний уборочный сезон для ООО «Весна» Ленинск-Кузнецкого района, можно сказать, юбилейный, 25-й. В марте 1992 года в хозяйстве провели первую посевную. С тех пор значительно увеличен объем посевных площадей: со 119 га до 4600 га. А главное, появился опыт, благодаря которому удастся выращивать зерновые и картофель высокого качества, что постоянно отмечают сами потребители.

«Выстояли, несмотря на жару...»

К началу посевной кампании в этом году ООО «Весна» подошло, как отмечает генеральный директор Николай Петрович Сафонов, «в полной боевой готовности, имея всю необходимую технику, отремонтированную за зиму, полноценный кондиционный семенной материал, запас удобрений и ядохимикатов». Однако стратегию и тактику проведения весенне-летних полевых работ пришлось менять, ориентируясь на природные условия. Положительная температура, как все помнят, установилась уже со второй половины марта, весь апрель, можно сказать, был жарким.



■ Генеральный директор ООО «Весна» Николай Сафонов. Фото Александра Зиновьева.

«По всем народным приметам лето ожидалось засушливое... Все говорило о том, что надо быстро начинать сеять зерновые, - замечает Николай Сафонов. - Посевные работы мы начали 24 апреля - на 10 дней раньше, чем в 2015 году. К 16 мая посев закончили. И зерновые успели,

как говорится, «поймать влагу» - посева закрепилась».

В июне стояла, что называется, жестокая жара. Однако в хозяйстве в поддержку посевам вовремя провели комплекс работ по интенсивной технологии, включая дополнительную внекорневую подкормку. Зерновые выстояли, дав неплохой урожай, несмотря на засуху. Средняя урожайность пшеницы в этом году - 25,2 центнера с гектара. При этом современная эффективная техника, четкий расчет специалистов позволили убрать урожай в короткие сроки и без простоев.

В хозяйстве также неплохой

урожай ячменя, овса, рапса. Картофель, который выращивают на площади более 400 га, тоже порадовал: - в среднем, собрали 30 тонн с гектара, на некоторых полях - более 40 тонн с гектара. Кстати, качество картофеля, выращенного на полях ООО «Весна», известно и за пределами Кузбасса, его в больших количествах, как элитные семена, закупает хозяйство Азербайджана. Этикетка с надписью «Кузбасс, село Панфилово, Сафонов» - бренд, который неизменно отличает качество.

«С уроками школы агронома мне повезло...»

Выбор профессии, связанной с сельским хозяйством, для того, кто вырос на земле, определяется многими обстоятельствами. Выпускник школы села Семеновка Коченевского района Новосибирской области Николай Сафонов водил трактор, наравне со взрослыми выходил в поле. Потом армия, учеба в Новосибирском сельскохозяйственном институте. В 1976 году был назначен главным агрономом колхоза имени Коминтерна Ленинск-Кузнецкого района. «Мне повезло работать с таким сильнейшим председателем, как Латыгин Михаил Никанорович. Он и дело знал, как следует, и к людям всегда с уважением», - рассказывает Нико-

лай Петрович. В колхозе, который в свое время был на хорошем счету, Сафонов проработал до 1992 года.

Время экономических преобразований, создания фермерских хозяйств Николай Сафонов встретил с солидным опытом и, главное, с желанием работать на земле. С первой посевной весной-1992 управились девять человек - именно столько людей было в хозяйстве в момент его создания.

Сейчас в ООО «Весна» трудятся 65 человек. «Коллектив слаженный, каждый знает свое дело, - отмечает Николай Петрович. - По традиции после завершения уборки собираемся и подводим итоги, ведь люди заслужили и доброе слово, и материальное поощрение». К слову, в хозяйстве ООО «Весна» у работников достойные зарплаты. Генеральный директор называет многих среди тех, кто особенно отличился в нынешнем сезоне. «Это, например, главный агроном Валерий Кригер, заведующий РТМ Александр Хлопонин, управляющий Сергей Костюков; прораб, он же зам по хозяйству, Сергей Черданцев, механизаторы Вадим Чарухин, Александр Черданцев, Кирилл Хлопонин и многие-многие другие работники, - говорит руководитель хозяйства Николай Сафонов. - Это все, кто растил и убирал урожай, ведь за хорошим урожаем всегда стоит тяжелый труд крестьянина».

Надежда Николаева.

Как река, течет мука

Более 350 тонн муки - ежемесячная производительность хозяйства ИП Койнова из Ленинск-Кузнецкого района. За 13 лет работы у этого предприятия сложилось партнерское сотрудничество со многими фермерскими хозяйствами и хлебопекарными предприятиями. Из муки Койнова, как отмечают сами потребители, выпекается пышный ароматный хлеб.

Что нужно знать о зерне?

Успешное развитие этого индивидуального предприятия подтверждает истину о том, что профессиональные знания и способность их применить - основа любого нового дела. Опыт работы агронома, председателя колхоза, директора элеватора ОАО «Ленинск-Кузнецкий хлебокомбинат», наверняка, пригодился Сергею Петровичу Ильину, когда в 2003 году он организовал предприятие по переработке зерна.

Вначале арендовали часть помещения элеватора, работали на мельничном оборудовании, которое значительно уступает производительности современных компактных барнаульских мельниц. В 2009 году было приобретено собственное производственное помещение в селе Новогеоргиевка, обновили оборудование. На сегодня на предприятии работают две

мельницы общей производительностью до 600 тонн зерна в месяц.

Основой структуры хозяйства Койнова стал семейный подряд. Дочь Светлана успешно справляется с должностью экономиста, сын Николай и зять Сергей отвечают за реализацию продукции, жена Ольга занимается вопросами доставки людей.

За годы работы сложились доверительные партнерские отношения со многими фермерскими хозяйствами. Основные поставщики зерна - это КФХ, которые возглавляют Александр Геннадьевич Печеркин, Петр Григорьевич Пономаренко, Валерий Васильевич Мануйленко, Николай Петрович Сафонов. Как отмечает Сергей Ильин, это крепкие хозяйства с хорошим севооборотом, современной почвообрабатывающей техникой, сушильными комплексами. И зерно большинства фермерских хозяйств имеет хорошую на-

туру - это полновесное зерно с большим содержанием сырой клейковины.

Сергей Петрович замечает, что хотел бы передать молодежи, которая работает на перерабатывающем предприятии, все свои знания о зерне и требованиях к качеству помола. Здесь, как и в любом деле, свои премудрости. К примеру, шуплое, мелкое зерно дает меньший объем выхода готовой мучной продукции; по опыту известно, что потребитель предпочитает именно белую муку; а массовую долю сырой клейковины можно определить еще до сбора урожая, взяв с поля на пробу снопок колосьев.

И будем печь горячий хлеб к обеду...

Значительные объемы муки, выработанной хозяйством Койнова, ре-

лизуются в ОАО «Ленинск-Кузнецкий хлебокомбинат», ООО «Новосафоновский хлебокомбинат». Среди местных потребителей муки, с которыми работает ИП Койнов, хлебопекарные предприятия Ленинск-Кузнецкого, Крапивинского, Беловского, Прокопьевского районов - например, ИП Леонтьев, ООО «Динос», ИП Паршуков, ИП Ельцова, ООО «Дарница», ИП Журавленко, ИП Горин, ПО «Центр», ПО «Альянс» и другие.

Говоря о перспективах, Сергей Ильин отмечает, что в планах установить оборудование по переработке гречихи. Сегодня многие хозяйства в районе выращивают эту культуру, есть спрос на гречневую крупу. И при частичной поддержке на административном уровне такие планы могли бы стать реальным полезным делом.

Нынешний год отмечен для Сергея Ильина особым событием - он избран депутатом Совета народных депутатов Ленинск-Кузнецкого муниципального района. Среди проблем, достойных внимания, называет качество воды и дорог, рабочие места для молодежи и ряд других.

Сегодняшним коллективом своего предприятия Сергей Ильин доволен. Называет имена людей, кто трудится с особой ответственностью, - это лаборант Галина Николина, мастер Ольга Вайгель, операторы линии по переработке муки Владимир Горшков, Александр Варнаровский, грузчики Виталий Кабанов, Александр Дмитриев и другие.

Кстати, вполне возможно, что самый юный из семьи - трехлетний внук Сергея Ильина Платон - тоже займется мукомольным делом. Потому как очень уж радуется, когда увидит «КамАЗ», доверху груженный пшеницей...

Тамара Дмитриева.



■ Хозяйство Койнова - это дружный коллектив. Фото Федора Баранова.

Если знать и любить свое дело...

«Вчера поставили комбайны, а сегодня уже пересели на трактора – надо успеть до снега обработать почву, поэтому опять не до выходных, готовим землю под будущий урожай, – говорит генеральный директор ООО «Племзавод Ленинск-Кузнецкий» Виктор Владимирович Харитонов, который возглавляет одно из старейших хозяйств Кузбасса уже более двадцати лет.

Урожай нынешнего года руководитель сельскохозяйственного предприятия Виктор Харитонов оценивает как средний. И уточняет при этом, что в хозяйстве, где, в основном, занимаются разведением крупного рогатого скота, несмотря на засушливое лето, корма, как и принято, удалось заготовить впрок – на два года вперед.

Еще одно значительное для племзавода событие – до конца года здесь будет полностью оборудован и сдан в эксплуатацию новый животноводческий комплекс для содержания коров на 600 мест. Ежегодно в хозяйстве получают до 6500 тонн молока – в среднем, 5500 литров от каждой коровы. Реализация мяса крупного рогатого скота по итогам года, в среднем, составляет более 400 тонн. Кроме того, в нынешнем году за счет увеличения поголовья свиней в два раза «Племзавод Ленинск-Кузнецкий» произвел около 100 тонн качественного свиного мяса.

У того хлеб родится, кто умеет трудиться

Вдоль дороги, ведущей в село Подгорное, – черные свежеспаханные поля: земля готовится отдыхать до новых всходов. Безотвальную обработку как способ уничтожения сорняков по предложению главного агронома Александра Васильевича Ланцова здесь применяют третий год – отказались от химических средств и результатом вполне довольны.

Под зерновыми – 7000 гектаров; в том числе 2800 га пшеницы, 2400 га ячменя, более 1000 га отведено под озимую рожь. После нынешнего засушливого лета урожайность зерновых составила в среднем 15 центнеров с гектара, хотя при более благоприятных погодных условиях на этих же полях собирают до 18 центнеров и более.

Погодные условия этого сезона не были благоприятными и для заготовки сена – пришлось сеять однолетние травы, в том числе овес, чтобы запастись кормом в пределах планируемой нормы – до 22 тыс. тонн.

- Сам не оплошаешь, так и год будет хорошим, – говорит Виктор Харитонов, отмечая, что сельчане привыкли работать при любой погоде, а в хлопотную пору уборки трудятся, как говорится, «от темна до темна». Вот и сейчас гудят в поле

// ФАКТ

В НЫНЕШНЕМ ГОДУ ЗА СЧЕТ УВЕЛИЧЕНИЯ ПОГОЛОВЬЯ СВИНЕЙ В ДВА РАЗА ООО «ПЛЕМЗАВОД ЛЕНИНСК-КУЗНЕЦКИЙ» ПРОИЗВЕЛ ОКОЛО СТА ТОНН КАЧЕСТВЕННОГО СВИНОГО МЯСА.

// ДОСКА ПОЧЕТА

- Звания победителей районных и областных конкурсов мастеров машинного доения в последние годы удостоены Валентина Вуколова, Светлана Мордашова, Ирина Абалакова, Татьяна Детковская, Татьяна Воронина, Надежда Усачева.
- В 2016 году третье место в районном конкурсе операторов по воспроизводству стада крупного рогатого скота заняла Светлана Бородаенко.
- В хозяйстве сложились свои династии – например, Мостяевы, Федяшкины, Овчинниковы-Ревнивцевы.

трактора, обрабатывая землю, которая кормит людей.

Электроника в помощь доярке

В новый животноводческий комплекс уже в нынешнем году будут помещены 150 коров дойного стада и 150 нетелей, которых закупят в другом племенном хозяйстве. В ближайшем будущем при увеличении поголовья коровник, рассчитанный на 600 мест, «заселят» полностью. Доильный зал спроектирован на 24 места – здесь за одну дойку можно будет получить до 400 кг молока.

По мнению главного зоотехника-селекционера Николая Дмитриевича Борисенко, главный эффект внедрения нового комплекса – в значительном повышении производительности труда: механизированная система рассчитана на то, чтобы с процессом дойки мог справиться один человек. При этом компьютеризированная программа с точностью учитывает показатели и по каждой буренке, и общий вес молока.

«Мы взяли за эту механизацию, в перспективе планируя вдвое увеличить дойное стадо с 300 до 600 голов, – уточняет генеральный директор ООО «Племенной завод Ленинск-Кузнецкий» Виктор Харитонов. – Труд доярки непростой – каждая коровушка



■ Генеральный директор ООО «Племзавод Ленинск-Кузнецкий» Виктор Харитонов: «Новый животноводческий комплекс на 600 мест скоро «заселим» полностью». Фото Федора Баранова.

Традиции как ориентир и гарантия

Предприятие, история которого насчитывает более 80 лет, сейчас не только сохраняет стабильные темпы работы, но и наращивает объемы производства сельхозпродукции. По мнению генерального директора Виктора Харитонова, опыт работы которого в этом хозяйстве уже более 40 лет, одна из причин ответственного отношения людей к делу заключается в том, что «это родная земля, на которой родились и выросли, здесь жили родители наши, деда – здесь корни...».

За годы работы это сельхозпредприятие не раз меняло название, в том числе во время экономических перемен последних десятилетий, но неизменной в Уставе оставалась строка о гарантиях социальной поддержки людей. Сегодня и работающим, и ветеранам предприятия бесплатно выдают зерно, муку, на льготных условиях отпускают уголь и сено; действует система материальной поддержки и поощрения; детям работников хозяйства – первоклассникам и выпускникам села Подгорное, поселков Родниковое, Ново-Урский – традиционно вручают подарки.

Кстати, уважение к людям, кто трудится с высокой ответственностью, – тоже традиция этого коллектива. В хозяйстве с гордостью называют имена победителей районных и областных конкурсов мастеров машинного доения, которые удостоены этого звания в последние годы.

// СЕКРЕТ УСПЕХА

Предприятие, история которого насчитывает более 80 лет, не только сохраняет стабильные темпы работы, но и наращивает объемы производства сельхозпродукции. По мнению генерального директора Виктора Харитонова, опыт работы которого в этом хозяйстве уже более 40 лет, одна из причин ответственного отношения людей к делу заключается в том, что «это родная земля, на которой родились и выросли, здесь жили родители наши, деда – здесь корни...».

Это – Валентина Вуколова, Светлана Мордашова, Ирина Абалакова, Татьяна Детковская, Надежда Усачева и другие, кто, как говорится, знает своих коровушек и по имени, и по характеру.

В нынешнем году третье место в районном конкурсе операторов по воспроизводству стада крупного рогатого скота заняла Светлана Бородаенко.

Среди опытных механизаторов племзавода – Юрий Мордашов, Николай и Сергей Ревнивцевы, Александр Винокуров, Сергей Овчинников, Иван Вертунов. На заготовке кормов нынче, как отмечает глава хозяйства, отличился молодой механизатор Владимир Панкратьев.

В свое время высоким званием Почетный гражданин Кемеровской области был отмечен механизатор Геннадий Тышляев, звание Почетный житель Ленинск-Кузнецкого района присвоено доярке Галине Филатовой.

Удостоен Ордена Почета Кузбасса главный зоотехник-селекционер Николай Борисенко, медалью «За особый вклад в развитие Кузбасса» и золотыми часами награжден главный агроном хозяйства Александр Ланцов.

Среди заслуживших медаль «За служение Кузбассу» – Николай Терин, Николай Чириков, Надежда Есева, Геннадий Хоменко. Сложились в коллективе и свои славные трудовые династии – например, Мостяевы, Федяшкины, Овчинниковы-Ревнивцевы.

Заслуженный работник сельского хозяйства, генеральный директор ООО «Племенной завод Ленинск-Кузнецкий» Виктор Харитонов убежден, что у сельчан, работающих на земле, особо прочный характер. И, поздравляя своих коллег с Днем работника сельского хозяйства, он желает всем крепкого здоровья, благополучия в семьях и успехов в сельском труде!

Надежда Николаева.

Вкус вашего детства

Ароматный, насыщенный вкусом свежей клубники йогурт, нежная ряженка, свежее молоко, рассыпчатый с крупными зёрнами творог – эту и другую молочную продукцию сельхозхозяйственного потребительского кооператива «Подворье» Ленинск-Кузнецкого района покупатель по достоинству оценил сразу, как только она появилась на торговых прилавках рынков и магазинов. Секрет такого спроса в том, что «Подворье» изготавливает свою продукцию из молока хорошего качества, по традиционным технологиям, строго соблюдая требования ГОСТов.

«Молоко принимаем от населения, а это домашнее молоко, оно испокон веку отличалось от-



■ Директор СХПК «Подворье» Андрей Чубаков. Фото Федора Баранова.

менным вкусом, – говорит директор СХПК «Подворье», кандидат технических наук Андрей Григорьевич Чубаков. – Основная наша задача очень простая и, как оказывается, на сегодняшний день весьма сложная – производство молочной продукции без применения всевозможных сухих молочных смесей, без стабилизаторов, эмульгаторов, консервантов и по возможности с минимальным использованием механической обработки молока».

Сельский кооператив «Подворье» работает два года. Начинать с того, что в смену перерабатывали 500 литров молока. Сегодня же ежедневная переработка составляет до пяти тонн сырого молока.

В кооперативе более тысячи сдатчиков молока, многие из которых являются пайщиками кооператива и, соответственно, хозяевами – это население Ленинск-Кузнецкого, Крапивинского, Промышленновского районов. Практически, одно рабочее место на панфиловском молочном комплексе «Подворье» Ленинск-Кузнецкого района обеспечивает 50-60 рабочих мест на селе. Причем если у многих сдатчиков на момент начала работы кооператива в хозяйстве было по одной корове, сегодня немало таких, кто увеличил поголовье до десяти и более коров.

Процесс сбора молока довольно трудоемкий. Водитель объезжает сдатчиков дважды в день,

каждую неделю рассчитывается с людьми. Перед тем, как сырое молоко запустить в производство, качество его исследуют в лаборатории, определяя, к примеру, как плотность, кислотность, жирность и многие другие.

За два года численность работников кооператива увеличилась с четырех человек до двадцати. Отмечая стабильное развитие предприятия, цеха которого расположены в собственном двухэтажном здании, директор Андрей Чубаков, говорит о том, что специалисты кооператива трудятся с душой, не жалея сил и не считаясь со временем. Среди таких энтузиастов – технолог Ма-

рия Хлупина, главный механик Алексей Мигулько, мастер смены Татьяна Черданцева, мастер участка по выдуву пэт-бутылок Раиса Мизюркина и другие.

На сегодня основной потребитель «Подворья» – КФХ Волкова; молочная продукция кооператива реализуется через сеть магазинов и рыночные прилавки. Безусловно, в последнее время на рынке появилось много хорошей, ярко оформленной молочной продукции. Более того, покупатель привык к тому, что стерилизованные молочные продукты имеют свою специфику – а именно длительные сроки хранения в условиях обычной комнатной температуры. Для продукции СХПК «Подворье», изготовленной без применения стерилизующих технологий, характерные сроки хранения, два-три дня. С такой продукцией, конечно, хлопотно работать – она чувствительна даже к небольшому нагреву и поэтому требует охлаждающего режима на всех этапах транспортировки и хранения, зато отличается отменными вкусовыми качествами.

На этикетках продукции СХПК «Подворье» указан сотовый телефон директора кооператива, по которому часто звонят благодарные потребители. Так и говорят: «Мы нашли тот вкус, который помним с детства...».

Надежда Николаева.



Вишнёвому городу – «Вишнёвый сад»



В этом году осинниковская компания «Цех переработки сельхозхозяйственной продукции «Вишнёвый город» увеличила объем производства на 30%. Драйвером роста стал собственный плодово-ягодный питомник, который уже дал первый урожай.

Известный в Кузбассе и за его пределами бренд «Вишнёвый город» – это овощная и плодово-ягодная консервация, орехи, крупы, хлебо-булочные изделия из натурального местного сырья. На сегодня в ассортименте компании 75 наименований продукции.

1000 саженцев

На протяжении 15 лет своей работы компания, в основном, закупала сырьё у населения. В этом же году сбылась давняя мечта руководителя предприятия Олега Жданова о собственном плодово-ягодном питомнике. В апреле «Вишнёвый город» и администрация Осинниковского городского округа заключили договор об аренде земельного участка в 55 гектаров. Весной здесь высадили 1 000 саженцев: несколько сортов вишни, яблوك, сливы, малины, смородины. «Мы назвали наш плодово-ягод-

ный питомник «Вишнёвый сад», – говорит Олег Жданов. – Как известно, Осинники – вишнёвая столица Кузбасса, и теперь мы заложили в ней сад».

Питомник торжественно открыли в августе. Под этот инвестиционный проект, рассчитанный на семь лет, при содействии администрации округа «Вишнёвый город» получил грант в размере миллиона рублей. «Мы написали бизнес-план, защитили его на заседании комиссии, – рассказывает Олег Владимирович. – Это очень существенная поддержка. На первом этапе на грантовые средства мы приобрели сельскохозяйственную технику и саженцы».

На сегодня, по словам нашего собеседника, из площади 55 гектаров освоено около 10%. На будущий год предстоит ещё много работы, поскольку за этой землёй не ухаживали больше 20 лет. Тем не менее, в «Вишнёвом саду» уже собрали первый урожай малины и смородины, а также огурцов (овощи тоже успели посадить). Так что «Вишнёвый город» уже начал выпускать продукцию из собственного сырья, продолжая покупать ягоду, овощи и фрукты у населения. В частности, компания поддерживает местного предпринимателя, выращивающего грибы вешенки.

Вышли на Восток

Сегодня бренд «Вишнёвый город» представлен в новокузнецкой торговой сети «Гастроном», а также по всему Кузбассу – в отделах фермерских продуктов «Калина-Малина». Вместе с этой сетью «Вишнёвый город» в нынешнем году вышел за пределы региона, появившись в Томске, Красноярске, Новосибирске и Барнауле. А несколько месяцев назад продукцию «Вишнёвого города» распробовали и на Дальнем Востоке. «Мы сотрудничаем с Хабаровском: там так же есть магазин эксклюзивных продуктов, – говорит Олег Владимирович. – Они вышли на нас через сайт, и мы начали поставлять им нашу продукцию. Хабаровск заказывает консервированный горошек, огурцы, помидоры, хреновину, горчицу, грибную икру,

варенье из голубики, ежевики, брусники, вишни, маринованную черемшу, аджику с вишней, черничный, клюквенный, брусничный соус и так далее».

Цех «Вишнёвый город» – современное производство, сертифицированное по системе ХАССР. Соленья, варенье, компоты и закуски здесь готовят по строгой технологии, с соблюдением рецептур. При этом во многом труд на предприятии – ручной. Сотрудницы цеха, как и домашние хозяйки, вкладывают в каждую банку душу. Да и продукты, качество которых пристально контролируют на входе, – свои, родные.

В этом году на региональном конкурсе «Бренд Кузбасса-2015» «Вишнёвый город» стал лучшим предприятием по переработке сельхозпродукции. Этот статус компания удерживает третий год подряд.

В планах переработчика – продолжать возделывать свой сад, увеличивать объёмы производства и расширять линейку натуральной, вкусной и полезной продукции.

Ольга Смирнова.

// СПРАВКА

Фермерское хозяйство «Жданов и компания» начало заниматься переработкой сельхозпродукции в 2001 году. Оно первым откликнулось на идею губернатора создать в Осинниках – в прямом смысле слова вишнёвой столице региона – производство по переработке этой ягоды. Начав с вишни, компания стала закупать у населения и черемшу, капусту, кедровый орех, мёд, огурцы, яблоки, груши. Соленья, варенье, повидло и компоты стали закупать школы, больницы и детские сады. Вскоре марку «Вишнёвый город» узнал и полюбил массовый потребитель. Предприятие участвует в программе «Свое. Сибирское. Родное».

«Вишнёвый город» входит в состав Кузбасского агропромышленного кластера и постоянно участвует в мероприятиях, выставках, ярмарках на территории Кемеровского сельхозуниверситета.

Коллектив «Вишнёвого города» поздравляет коллег с Днем работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!



Шестьдесят семь

Факт

Середина июля, Прокопьевский район, поле фермера Владимира Пузанова. В тот день у Михаила Гордылева случился очередной объезд полей сразу в нескольких районах, я напросился в попутчики, подглядчики и подслушники.

Гордылев – представитель российской компании, которая производит и продает химические средства защиты растений и удобрения. Свообразным бонусом для клиента становятся не только мониторинг посевов, но и его знания в паре с готовностью создать «систему», то бишь научно обоснованное чередование культур с учетом особенностей почвы и климата, финансовых и технических возможностей, осмысленным использованием пестицидов и удобрений. Сверхзадача – сохранение плодородия почвы и экономическое благосостояние, основанное на повышении урожайности и минимизации расходов.

Так вот, Владимир Пузанов 5 сентября прошлого года на двух соседних полях впервые за свою фермерскую судьбу посеял озимую пшеницу «Новосибирская 40» по системе, разработанной как раз Гордылевым.

Первое поле было, не совру, красивым, зерном наливались колосья, лучше, кажется, и не надо, но Михаил Гордылев ворчал:

– Говорил же: начинай обработ-

ку с озимых! Дал бы подкормку на налив, фунгицидом обработал, насекомых снял... Здесь ты потерял, честно тебе скажу, тонну на гектар. Тонна зерна стоит 10 тысяч, а обработка пестицидами – тысячу. Тысячу потратил, десять тысяч заработал!

– Это поле в низинке, – смущенно объяснял мне Пузанов, – сыро было, сначала не заехать, потом некогда, вот я и не обработал пестицидами, фунгицидами. Подкормку не дал... Трипса посмотрел – не массово вроде... Прозевал, потом с Михал Ивановичем решили, что когда колос уже отцветет – обработать, а я не послушал...

Трипс – вредитель, который высасывает из растений сок. Еще недавно большинство местных фермеров даже не подозревало о его существовании.

– Обидно мне, – наседал Гордылев. – Тонну потеряли с гектара! Сорок центнеров все равно получишь, а мог – полтинник!

Владимир Пузанов улыбался стыдливо, но довольно: разве сорок – плохо?! Гордо тыкал пальцем в пшеничку по соседству:

– А эта вот больная была, на следующий день обработал и от трипса, и от болезней, вот какая стала!

Когда пришла пора уборки, комбайнер Антон Гришин начал молотить эту «вот какую» пшеницу, «по-правильному» подкормленную карбамидом да фертиком, пролеченную, и не поверил глазам и своему «Кейсу». Такие комбай-

ны умеют показывать урожайность, он и показал: 67 центнеров с гектара! Потом вместе с Пузановым перемерили, перевешали, пересчитали, оказалось – техника не врет... А на «неправильном» поле вышло, тут Гордылев как в воду глядел, по сорок центнеров...

Даже через пару месяцев после уборки тех 130 гектаров Владимир Пузанов не мог сдержать эмоций: 650 тонн озимой пшеницы! Часть зерна сразу, до зерна большого урожая, продал по 11 тысяч рублей за тонну. На следующий год посеял озимой пшеницы увеличил более чем вдвое, до трехсот гектаров. Как и положено по системе, рассчитанной пока на пятилетку.

Комментарий

Михаил Гордылев, кандидат биологических наук, специалист по защите растений и земледелию:

– Да, удалось получить по 67 центнеров пшеницы с гектара. Потому что вот уже три года вводим в хозяйстве научно обоснованную систему земледелия. Она стоит на трех китах: научное обоснованное чередование культур, научно обоснованное применение тех или иных агрономических операций по обработке почвы и, может быть, самое сложное, – химизация.

Если даже взять не всю систему целиком, а какой-то отдельный ее элемент, например, чередование культур плюс подход к обработке



■ Михаил Гордылев и Владимир Пузанов: разборки на пшеничном поле.

почвы, – уже они способны обеспечить урожайность под 30 центнеров. А до 50 центнеров и выше прирост идет за счет химизации. Да, это для Кемеровской области: две системы объединил – тридцатник. Три – все пятьдесят!

Засуха, конечно, может подкузьмить очень существенно. Но сравнивал посеяв в Ленинск-Кузнецком районе, который нынче попал под засуху: где занимаются нулевой технологией и на соседних участках, где почву обрабатывают неправильно, разница при выращивании одних и тех же культур очень существенна... Рискованное земледелие в последний десяток лет – даже не ранние

или поздние заморозки, а именно недостаток влаги. Не зря мир переходит на ресурсосберегающие технологии, основа которых – сохранение почвенной влаги...

На кузбасских землях стыдно на зерновых получать по 10-15 центнеров с гектара, потому что потенциал наших черноземов при правильном использовании земли и грамотном уходе за ней 30 центнеров как минимум. Я проводил опыты в разных зонах Кузбасса, и даже в Яйском районе 50 центнеров с гектара – реальность. Думаю, главное объяснение, что такие урожаи мы не выращиваем, даже не отсутствие денег, а психология...

Игорь Алехин.

Земля в руках профессионалов

Уже в следующем году в Кемеровском аграрном техникуме им. Г.П. Левина намерены открыть новую учебную специальность «ветеринария».

Об острой нехватке специалистов в сельском хозяйстве в последнее время говорится очень много. Но по-настоящему решают важнейшую для государства задачу – подготовить квалифицированных специалистов для работы на земле – очень немногие учебные заведения. Одно из таких – Кемеровский аграрный техникум имени Г.П. Левина, который возглавляет В.А. Римша.

Не просто теория

В Кузбассе существует не так много учебных заведений, которые могли бы похвастаться такой богатой историей: техникум был открыт еще в 1940 году в поселке Школьный Прокопьевского района, а в 1956-м переехал в кемеровский поселок Металлплощадка. За это время здесь подготовили более 65 тысяч специалистов для села: агрономов, агрохимиков, механиков, бухгалтеров и проч. Причем студенты получают не просто «голую теорию», но на практике



постигают азы профессии. «Помимо учебных корпусов и общежитий у нас есть 750 га пахотных земель, коллекционно-опытное поле, плодово-ягодный сад и питомник, – рассказывает заместитель директора по производственному обучению Владимир Сидоренко. – Кроме того, мы имеем собственную лабораторию животноводства, где содержится 140 свиней, 100 голов крупного рогатого скота, 15 лошадей, 70 овец». Это не считая обширного парка техники, с которой ребята тоже осваивают профессиональные навыки. Отметим, что свои нужды по питанию здесь почти полностью закрывают производственным собственноручно: в столовой готовят из выращенных овощей, мяса, молочных продук-

тов. И постоянно пробуют что-то новое, даже грибы выращивают.

Научить, чтобы остались

В техникуме готовят специалистов среднего звена (экономика и бухгалтер, агрономия, механизация сельского хозяйства, техническое обслуживание и ремонт автомобилей) и квалифицированных рабочих (мастер по техническому обслуживанию и ремонту машинно-тракторного парка, машинист дорожных и строительных машин, автомеханик). Более того: здесь есть собственная средняя школа, где могут доучиться ребята, по каким-то причинам не окончившие курс средней школы, а затем уже поступить в техникум.

«Наша задача – приложить все силы для того, чтобы молодой человек получил у нас профессию и вернулся в родное село, чтобы работал на земле», – такова позиция руководства техникума. Причем ребят здесь мотивируют на то, чтобы они овладевали сразу несколькими специальностями: дополнительное образование здесь студенты могут получить по 20 (!) направлениям: от бульдозеристов до цветоводов.

А в следующем году при поддержке начальника департамента образования и науки КО А.В. Чепкасова здесь планируют открыть новую и востребованную в регионе специальность: ветеринария. Раньше таких специалистов готовили в Мариинске, но в результате реорганизации местного техникума эта специальность была закрыта. «Мы съездили в Мариинск, посмотрели. Там мощнейшая база: учебные пособия, методическая литература... Обратились в департамент образования, и нам позволили забрать это себе, – продолжает Владимир Сидоренко. – А у нас есть и помещения, и ферма, где можно практиковаться. Кроме того, достигнуты договоренности с управлением ветеринарии, где тоже будут вестись занятия. Сейчас решаем вопрос с кадровым составом преподавателей этой дисциплины. Думаю, что уже в следующем учебном году мы откроем здесь эту специальность.

Хочу подчеркнуть, что это удалось во многом благодаря позиции кузбасского губернатора Амана Гумировича Тулеева, который всегда уделяет большое внимание развитию в регионе агропромышленного сектора и подготовке кадров для сельского хозяйства. Поэтому мы всегда находим понимание...»

Выпускников техникума в Кузбассе знают. Руководители предприятий с удовольствием берут их на работу. Это и неудивительно. Ведь даже на международном фестивале рабочих профессий WorldSkills International, так называемой «Олимпиаде рабочих рук», команда КАТ заняла недавно четвертое место. Могли бы и выше подняться, но приходилось показывать навыки управления сложной техникой, погрузчиками и комбайнами, которых на тот момент не было в нашем регионе. «Это одна из проблем, – говорит Владимир Сидоренко. – Думаю, было бы правильно, если бы предприниматели обратили внимание на учебное заведение, которое готовит кадры для них...»

Партнеров здесь и в самом деле очень ценят. Это и СПК «Береговой», и ООО «Селяна», и ОАО «Суховский», и КемГСХИ, и многие другие. И присоединяются к поздравлениям в честь профессионального праздника. Ведь День сельского хозяйства – это и их личный праздник.

Елена Ростовцева.

АгроКузбасс на страницах «Кузбасса»

«Владимир Ласточкин, директор ООО «Горскинское», утверждает, что нагрузку июля не сравнить даже с напряжением уборочной страды:

– Я напряженность работы отслеживаю, знаешь по какому показателю? Не придумаешь, по какому! По тому, сколько обедов в поле! Сейчас отправляем более пятидесяти обедов. В посевную – на 10-12 человек. В уборку – одиннадцать комбайнов, десять машин, сушилка, ну, максимум 30 обедов...»

«Июль, солёная спина»,
«Кузбасс», 04.07.2016).



«Полгода назад расперезжался за Лёху: вдруг показалось, что его оптимизм, который так нравится мне, может дать трещину. Мы поили его чаем, жена угощала сыром, вареньем из жимолости, кроличьим паштетом – фирменными алёхинскими домашностями, он говорил – торопливо, горячая...»

Алексей Букатин из промышленного села Ваганово входит в число людей, по которым я проверяю свои ощущения о происходящем в деревне и сельском

хозяйстве. На двоих с женой Машей, когда-то горожанкой, у них дочка, пара красных дипломов ветврачей-гинекологов, опыт работы на крупнейшем животноводческом комплексе области, личное подсобное хозяйство, страсть к беговым лошадям, планы».

«Бег на месте»,
«Кузбасс», 24.03.2016).

«Я построил, как мне нравится и как я хотел, – негром-

ко говорит свое торжественное слово Леча Халидов. – На сегодняшний день мои мечты сбылись. Спасибо всем. Это большая помощь для меня. Все время рядом были, все время контролировали... Без гранта мне одному эту ферму было бы строить очень тяжело и очень долго, а может, никогда не построил бы, не знаю. А теперь мне будет стыдно и позорно подвести, теперь здесь должны стоять лучшие коровы...»

«Дитя любви»,
«Кузбасс», 01.12.2015).

«Одним из опытов кооперирования – объединения во имя общей цели – можно, наверное, назвать войну, объявленную Союзом пчеловодов Кузбасса медовым фальсификаторам...»

«Пчела под черепом»,
«Кузбасс», 17.12.2015).

«Раиса Карагод, кандидат сельхознаук, руководитель лаборатории разведения КРС Кемеровского НИИСХ, достаточно жестка в оценках ближайших перспектив молочного животноводства:

– Все наши молочники, у кого деньги в кармане есть, ездили учиться в Канаду, к немцам, в Данию. Все смотрят, какие там фермы, какая там



Уважаемые труженики сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!
От души поздравляю вас с профессиональным праздником!

Сельскохозяйственная отрасль, обеспечивая стабильность на продовольственном рынке, является важнейшим сектором экономики. Развитие агропромышленного комплекса – это основа благополучия государства, залог здоровья каждого человека.

Благодаря неустанному труду работников сельского хозяйства сегодня успешно развивается растениеводство и животноводство, открываются новые перерабатывающие комплексы, постоянно расширяется ассортимент качественной продукции. Поздравляя с профессиональным праздником всех, кто трудится в сельскохозяйственной отрасли, хочется от души пожелать им крепкого здоровья, стабильности, благополучия в семьях, дальнейших успехов в благородном труде, дружных всходов весной, а осенью – щедрых урожаев! И пусть ваш дом всегда наполняет аромат свежего хлеба!

Генеральный директор
ОАО «Ленинск-Кузнецкий
хлебокомбинат»
**Олег Борисович
БАШЛЫКОВ.**



поддержка государственная, сколько вкладывают. Но почему же оттуда приезжают и фермы не то что не развивают, а закрывают? Они неглупые люди. Я думаю, что государству это не очень надо, иначе молочное животноводство развивалось бы другими темпами...»

«Корова, друг человека»,
«Кузбасс», 06.04.2016).

«Еще раз напомню: она не считает себя творцом, она скромный человек. Но мясные скульптурки и картинки для нее – светлые пятнышки в серости обыденной жизни, ей интересно ставить трудные задачи и решать их. Так, уже несколько лет Раиса Мазина меч-

тает сделать Мону Лизу. Даже представляет ее – в большой богатой раме, основные краски, полтона, тени – из привычных мясных продуктов. Это тебе не мишки в лесу, на изготовление Моны Лизы может уйти не меньше месяца».

«Шаг в сторону»,
«Кузбасс», 15.04.2016).

«Сегодня от некогда процветавшей деревни Мелёхино почти в триста дворов осталось полтора десятка домишек. Сюда – распахивать дурнину, строиться, трудиться – и правда никто, кроме Сергея Заборова, и не рвется».

«Земля у колодца»,
«Кузбасс», 11.04.2016).

ООО ТК "Сельхозтехника"
г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 22.
тел. (384-2)36-90-70, 36-91-94
сайт: www.TKSXT.ru
e-mail: tkuxt@yandex.ru

**«Низко поклоняюсь, мы желаем Вам:
Радости от солнца, счастья от дождя,
И чтоб неудачи обошли поля!
Поздравляем Вас с великим днем!»**

Признание, призвание и новые возможности

Чебулинцы прочно входят в число кузбасских сельских районов-лидеров. С 2013 года Чебулинский район – бессменный победитель среди северо-восточной группы районов по итогам сельскохозяйственного года. И к нынешнему празднику чебулинцы подошли с высокими результатами.

Район занимает территорию в 374,1 тысячи гектара, в том числе 123 тысячи гектаров сельхозугодий, из них 80,5 тысячи гектаров пашни. В этом году намолочено 60,3 тысячи тонн зерновых (на 14,5 тысячи тонн больше, чем год назад), урожайность – 21,6 центнера с гектара (в 2015 году – 20,7 ц/га). Получено 12,7 тысячи тонн рапса при самой высокой в Кузбассе урожайности – 18,5 центнера с гектара. Собрано 3,7 тысячи тонн картофеля, 1,4 тысячи тонн овощей. Рост благодаря интенсивному применению новых технологий по производству зерна, использованию качественных семян высоких репродукций (86 процентов кондиционных семян), энергосберегающего посева, эффективного использования гербицидов и удобрений. Так, под урожай-2016 было внесено 5056 тонн минеральных удобрений, больше, чем в любом другом районе. По предварительным прогнозам, в этом году



хозяйства произведут около 15,92 тысячи тонн молока (в 2015 году – 15,78 тыс. тонн). На зиму в районе заготовлено 19,6 тысячи тонн сена, 37,3 тысячи тонн сенажа, 6,3 тысячи тонн силоса, 5,5 тысячи тонн соломы. С учётом переходящего фонда это более 26 ц к. ед. на одну условную голову.

Производство мяса скота и птицы на убой в хозяйствах за 9 месяцев увеличилось на 200,3 тонны, до 696,7 тонны.

На начало ноября в общественном секторе района насчитывалось 9009 голов КРС (+ 741 голова), в том числе 3691 корова (+ 20). По дойному стаду район занимает третье место в области. До 2608 выросло поголовье свиней, до 1131 – лошадей, до 2270 – овец. С 2012 года в районе разводят маралов, их количество

выросло с 13 до полутысячи.

Один из безусловных лидеров Чебулинского района, которые вносят наиболее значительный вклад в общий успех, – ООО «Чебулинское». Предприятие развивается, стараясь соответствовать критериям современного успешного агробизнеса, достаточно сказать, что только в 2016 году оно инвестировало в обновление техники 191,5 миллиона рублей. Причем, как подчеркивает генеральный директор ООО «Чебулинское» Александр Лапшин, в прошлом году предприятие впервые рассчиталось по текущим кредитным обязательствам из собственной прибыли.

Какие задачи ставит перед собой сегодня «Чебулинское»?

– Мы пришли к тому, что должны заниматься не экстенсивным земледелием, а интенсивным, – отвечает Александр Лапшин. – То есть в первую очередь не расширением площадей, а получением прибыли с гектара. Для этого необходимо техпереворужение и решение кадрового вопроса. С кадрами очень непросто, люди отвыкли работать, приходится вскрывать их резервы. Могу сказать, что уже в этом году многие работали несравнимо лучше, чем раньше, но на следующий год, обещаю, будет еще интереснее!

Лапшин утверждает, что в о-



Анатолий Часовских,
глава Чебулинского района.

Поздравляем!

Поздравляю вас с Днем работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности! Желаю вам благоприятных условий на будущий сельскохозяйственный год. Пусть ваш благородный труд на благо Кузбасса и страны будет успешным. Здоровья, мира и добра вам и вашим близким. Всех благ, хорошей погоды и больших урожаев!

зайстве уже сегодня есть примеры профессионализма, самоотверженности, результативности. Вот они, эти передовики.

Сергей Дементьев, в прошлом году на «Доне» скосивший 18 тысяч тонн зеленой массы – больше, чем другие на импортных «Ягуарах».

Алексей Васильков, скосивший травы с 960 гектаров и потом скрутивший сено в рулоны. Радик Латыпов, намолотивший комбайном «Тукано» почти три тысячи тонн зерна. Доярка Надежда Меньших, в группе коров у которой нынче ожидаются надои по 5900 килограммов молока. Пятитысячницы Ирина Рудакова, Татьяна Треймак, Галина Зиновьева, Елена Прихотько. Елена Лоскутникова, добившаяся среднесуточных привесов телят в 750 граммов. Татьяна Дорожкина, выход телят у которой составил 90 процентов...

Таких передовиков немало, задача – чтобы сегодняшние рекорды завтра стали нормой. Александр Лапшин уверен, что люди

часто просто не знают своих возможностей и не испытали удовольствия, которое получаешь, качественно выполняя свои обязанности и получая результат, вчера казавшийся нереальным.

А чтобы готовить смену старшему поколению, в «Чебулинском» на время уборочной на все комбайны были приняты ученики комбайнеров. Половина из них проработала до последнего колоса, некоторые – остались попробовать себя на ремонтах техники. Молодежи – трудовой опыт и думка об интересной работе, опытным механизаторам – информация к размышлению: «К старику молодого ставишь, он в затылок дышит, и старик начинает шевелиться, потенциал раскрывает!»

Александр Лапшин уверен, что сельское хозяйство – не худшее место для раскрытия потенциала. Правда, для этого нужно любить свое дело и ставить перед собой амбициозные задачи...

Иван Королев.

АгроКузбасс на страницах «Кузбасса»

«Читатель, конечно, вспомнит много сортов фермерских сыров, которые сегодня на слуху, но это капля в море, серьезного влияния на рынок не оказывающая. По данным Кемеровостата, в прошлом году и фермеры, и кузбасские производители сыров крупнее выпустили 134 тонны сыра и сырной продукции. Этого, если пересчитать по нормативам, Кузбассу хватает на 2,91 дня. В остальное время кузбассовцы, увы, едят завозную продукцию, далеко не всегда имеющую отношение к настоящему сыру».

«Три сырных дня»,
«Кузбасс», 17.05.2016.

«Полгода назад Александр Лобанов, известный агропредприниматель,

объяснял, зачем он полез в «козий» бизнес: «Я что, считать не умею? Посчитал себестоимость и цену реализации, вот тебе и бизнес. И совершенно пустая ниша, особенно по козьим сырам... Сейчас есть только мелкотоварное производство, сыр продают как самогон, а цивилизованной продажи-то нет». Еще похвастался, что у него получается ферма хорошего российского уровня, что смотрел в Германии, где только что был, – у него лучше... Потом очень долго тянул с приглашением, даже пришлось устроить маленький скандал: ты же обещал, будь мужиком! И он сдался...»

«Козий бизнес как ниша»,
«Кузбасс», 09.06.2016.



от
14,5%
годовых*

РоссельхозБанк

Кредит «Пенсионный»

Кредит «Пенсионный» предоставляется без поручителей и залога гражданам РФ в возрасте до 75-ти лет (на момент возврата кредита), находящимся на пенсионном обеспечении и получающим пенсию на счет, открытый в АО «Россельхозбанк», в рублях Российской Федерации на срок до 5 и до 7 лет. Сумма кредита – от 10 тыс. рублей до 500 тыс. рублей. Процентные ставки составляют от 14,5% до 16,75% при условии оформления договора страхования жизни и здоровья. В случае отказа от страхования жизни и здоровья ставка увеличится на 4,5% (для клиентов до 70 лет на момент окончательного возврата кредита) либо на 5,0% (для клиентов, которым исполнится 70 лет и более на момент окончательного возврата кредита). Более подробную информацию о размере процентных ставок и об условиях, на которые распространяется действие условий по предоставлению кредита на срок свыше 5 и до 7 лет, уточняйте в офисах Банка.

Получить кредит можно по телефону, на официальном сайте и в офисах АО «Россельхозбанк».

* При получении кредита в сумме свыше 200 тыс. рублей на срок до 12 месяцев (включительно) действует специальная ставка в размере 14,5% при условии оформления договора страхования жизни и здоровья. В случае отказа от страхования жизни и здоровья ставка увеличится на 4,5% (для клиентов до 70 лет на момент окончательного возврата кредита) либо на 5,0% (для клиентов, которым исполнится 70 лет и более на момент окончательного возврата кредита).

Генеральная лицензия Банка России № 3349 (бессрочная). Реклама.

Звонок по России бесплатный

8 800 200-02-90 | www.rshb.ru

Спецвыпуск газеты «Кузбасс». Кураторы спецвыпуска Татьяна Смолина, Игорь Алехин. Материалы публикуются на правах рекламы.